

メリット

経営革新計画に取り組むメリットは？

経営革新計画を県に提出し、承認を受けると、**県が、「がんばる企業」として公認!**様々な行政の支援策を活用するチャンスが広がり、メリットがたくさん得られます。

※経営革新の承認は貸付等を保障するものではありません。
別途申請や各機関における審査があります。



Point
1

埼玉県制度融資 (経営革新計画促進融資)

汎用資金である事業資金よりも融資利率を0.4%優遇

Point
2

日本政策金融公庫による低利融資制度

通常よりも優遇された特別貸付

Point
3

中小企業信用保険法の特例

信用保証協会からの債務保証に際しての特例

Point
4

特許料等の軽減

審査請求料や特許料の軽減措置

Point
5

計画実行のための専門家派遣

中小企業診断士によるアドバイスが受けられます

Point
6

販売アドバイザー(企業OB等)の派遣

販売力強化のため経験豊富な企業OBを派遣します

一番の
メリットは…

新しい取り組み(事業)を スタートするキッカケになる

今まで漠然と想っていた事、考えていたことが3年から5年の中長期計画を作成するため、**具体的なカタチ**になるとともに、経営目標が明確になります。また、業界やマーケットの分析を行うため、全体像が明確となり自社のポジションや**課題を見つめ直す**ことができます。



社員のモチベーションUP、 後継者育成に繋がる

経営者・後継者が計画を紙面に落とし込むことで、計画が目に見えるものとなるため、経営方針が全社員に浸透し、**モチベーションアップ**につながります。また、全社員が一丸となって経営目標の達成に努力する**組織体制が実現**できます。



問い合わせ・申込先

☐ 熊谷商工会議所 TEL.048-521-4600 FAX.048-525-7272
☐ 秩父商工会議所 TEL.0494-22-4411 FAX.0494-24-8956
☐ 本庄商工会議所 TEL.0495-22-5241 FAX.0495-24-3003
☐ 深谷商工会議所 TEL.048-571-2145 FAX.048-571-8222
☐ 寄居町商工会 TEL.048-581-2161 FAX.048-581-1424
☐ くまがや市商工会 TEL.048-588-0140 FAX.048-588-0033

☐ ふかや市商工会 TEL.048-584-2325 FAX.048-584-6165
☐ 児玉商工会 TEL.0495-72-1556 FAX.0495-72-1948
☐ 上里町商工会 TEL.0495-33-0520 FAX.0495-33-3296
☐ 美里町商工会 TEL.0495-76-0144 FAX.0495-76-0112
☐ 神川町商工会 TEL.0495-77-3181 FAX.0495-77-2813
☐ 埼玉県商工会議所連合会 TEL.048-647-4115 FAX.048-641-7804

担当者〔 〕

ビジネス・パワーアップ・
プロジェクト
実施団体代表機関

深谷商工会議所
〒366-0823 深谷市本住町17-3
本庄商工会議所
〒367-8555 本庄市朝日町3-1-35

協力機関

(株)日本政策金融公庫 熊谷支店
〒360-0041 熊谷市宮町2-45
TEL.048-521-2731 FAX.048-522-5931
(一社)埼玉県商工会連合会
〒330-8669 さいたま市大宮区桜木町1-7-5
TEL.048-641-3613 FAX.048-645-0283

【派遣費用】
原則無料
1相談あたり2回まで

販売力・営業力を
強化したい。

自社の現状を見直して、
今後の方向性
を考えたい。

特許や実用新案の
出願・登録方法、
その活用方法を
相談したい。

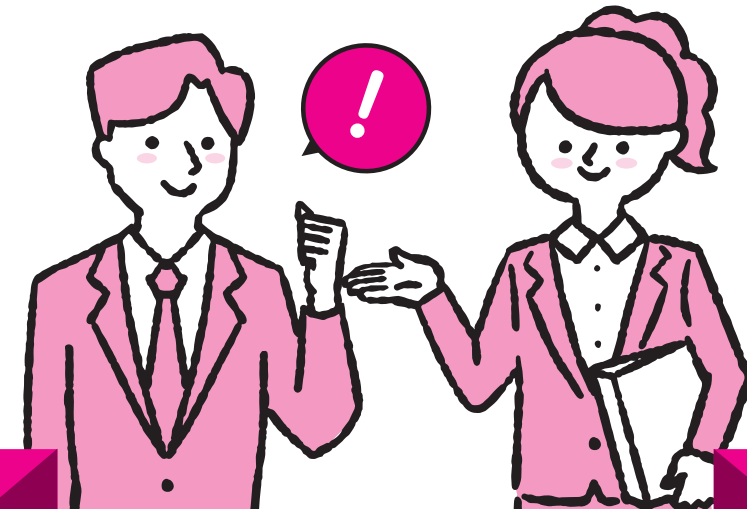
創業にあたっての
準備や資金の目安や
計画書作成などを
サポートして欲しい。

効果的なチラシや
ポップを作りたい。

店舗設計やデザインの
アドバイスが欲しい。

製造工程を見直して
効率化をすすめたい。

こんなお悩み
ありませんか？



企業の売上UPをお手伝い！

ビジネス・パワーアップ・ プロジェクト!

令和5年度埼玉県小規模事業経営支援事業

専門家派遣

ビジネス・パワーアップ・プロジェクトは、厳しい環境の中で頑張っている中小企業や新たに事業を始める皆様を支援するため、埼玉県北部地域の商工会・商工会議所が高度な専門知識を有した各分野の専門家と連携して行う中小企業支援事業です。高度・専門化している中小企業の様々な経営課題に対しお悩みに合わせた専門家を派遣し、課題解決、売上アップに向けた支援をします。まずは、お気軽にお問い合わせください。

この他にも経営のお悩みは様々。そんなお悩みの解決から売上アップに向けて
商工会・商工会議所が専門家と一緒にお手伝いします！

申込方法

お近くの商工会・商工会議所へお問い合わせください。
後日、ご相談内容等をお伺いし、その内容に沿った専門家を派遣します。

派遣費用

原則無料(1相談あたり2回まで)

※許認可申請や訴訟手続等の事務代行、派遣後の継続支援などは有料となります。有料となる場合は専門家とご相談者様との直接契約となりますが、その場合は事前に専門家より説明しますので、有料契約を強要することはありません。

企業の夢・想いの実現に向けて

経営革新計画にチャレンジ!



経営革新計画は夢や想いを形にし、未来戦略を達成するための「道しるべ」です!

経営革新計画承認制度

経営革新計画承認制度は、国の法律に基づき全国的に行われています。これまでの事業を軸にした**新たな取り組み**を数値目標とともに具体化し、経営の向上を目指す3年以上8年以下(事業期間のみで3~5年)の中期的な事業計画書を県に提出し、承認を受ける制度です。**創業後1年以上経過している中小企業など、個人事業主の方が対象**になります。

経営革新計画の作成
経営者が自身の会社に対する「経営理念」を再確認し計画を作成

経営向上達成

新事業アイデア

経営革新計画の承認、事業実施
作成した計画に基づき、「新事業」を実施

こんな時は
チャレンジ!

自社の
現状や課題を
見極めたい

新しい
アイデアはあるが
具体的な形に
ならない

自社の
業績をアップ
させたい

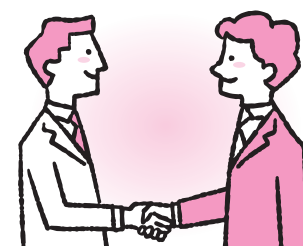
etc



※個々の中小企業にとって新たな取り組みであれば、既に他社で採用している場合でも原則として承認対象となりますので、お気軽にご相談ください。

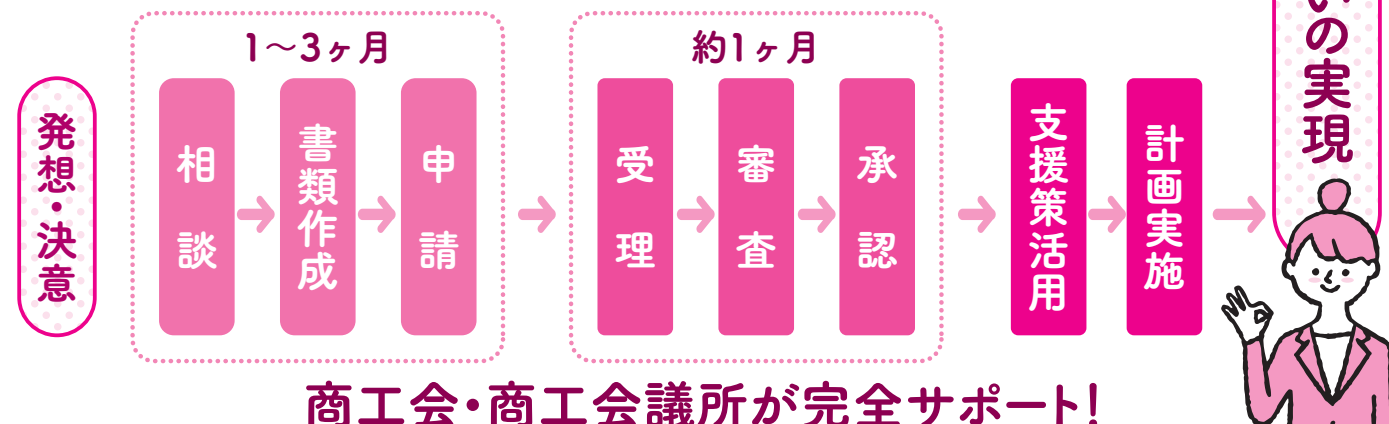
「経営革新計画」の作成から承認・実行へのながれ

ビジネス・パワーアップ・プロジェクトでは、**経営革新計画にチャレンジする企業を支援**しています。商工会・商工会議所の経営指導員等による支援の他、**専門家(原則4回)を無料で派遣**し、計画の作成から申請、そして承認へ向けて、完全サポート!



経営力UP

夢・想いの実現



経営資源の現状

あなたの会社の経営資源の現状はどうなっていますか?

中小企業の経営資源は、「ヒト」「カネ」「モノ」等に分類されます。中小企業は、少ない経営資源をやりくりしながら、戦略的に重要な事業活動を行っています。あなたの会社は**経営資源をどのように調達して、どのように活用していますか?**下のチェックシートとあなたの会社の状況を照らし合わせて、会社の経営資源が有効活用されているか検討してみましょう。

Point

あなたの会社の現状はどうでしたか? 経営資源のチェックシートのNOに該当する項目があなたの会社の弱い部分です。何をすべきか、どのように改善すべきかがわかってくると思います。**会社の現状が把握できたら、次はそれに基づいてあなたが何をやりたいのか、やってみたいこと等をはっきりさせましょう。**



資格・能力・経験等

適正な人員がそろっていますか? YES NO

従業員の質(資格・能力・経験等)は良好ですか? YES NO

組織としてうまく機能していますか? YES NO



資金の入手源泉

必要な運転資金・設備資金は充分ですか? YES NO

金融機関との信用状況は良好ですか? YES NO



購入・リース・レンタル等

設備等は、適正な規模ですか? YES NO

設備等が老朽化していませんか? YES NO

事務機器(机・パソコン・電話等)は必要最低限で、余分なものはありますか? YES NO

今やってみたいこと

あなたが今やってみたいことは、どんなことですか?

あなたの会社の経営資源の現状を踏まえて、今やってみたいと思うことをチェックしてみましょう。



経営

- ☒ 経営理念や経営基本方針を全社員に徹底させたい。
- ☒ 中・長期的な取り組みで経営計画を作成したい。
- ☒ 権限と責任を明らかにして、組織を活性化させたい。



人事

- ☒ 人事考課制度を確立し、社員のやる気を引き出したい。
- ☒ 効果的な教育訓練により社員のスキルアップを図りたい。
- ☒ 給与・賃金制度を確立し、貢献度の高い社員に報いたい。



営業

- ☒ 新たな販路を開拓したり、新しい販売の方式を取り入れたい。
- ☒ 絶えず顧客のニーズを汲み上げる仕組みを作りたい。

商品

- ☒ 新商品を開発し、市場のシェアを拡大したい。
- ☒ 競合商品の中で、差別化できる商品を作りたい。

財務

- ☒ 会社の損益がいつでも明確にわかる仕組みを作りたい。
- ☒ 損益管理だけではなく、キャッシュの流れもつかみたい。