【専門家登録リスト】ビジネス・パワーアップ・プロジェクト：専門家派遣事業

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
1	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 事業再生	高澤　彰	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業	支援可能企業は、法人を顧客とする製造業、卸売業が中心。 ※販売支援：事業計画、販売計画、行動計画、受発注体制、業務体制構築営業研修、トレーニング、同行営業指導 ※購入品指導：各種機械部品メーカーの1次卸（仕入先約3000社）の営業としての経験から、製造業が購入している機械要素品については、メーカー、1次卸、2次卸のマーケット、価格などの状況を把握することが可能である。そのため、それらについて適切な指導、情報提供ができる。
2	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 事業再生	船田 雅美	中小企業診断士 社会保険労務士	飲食店・宿泊業 医療・福祉業 サービス業	【福祉・介護】 介護保険法施行前：高齢者福祉施設の建設開業コンサルタント、厚生労働省補助金による調査研究事業の企画・実施 介護保険法施行後：訪問介護3級養成講習通信講座（全国）及び各種セミナーの企画・運営等 【その他の分野】景観整備事業等、まちづくり関連企画書にプランナーとして参加。レジャー・リゾート施設整備の市場調査・企画作成をてがける。埼玉県中小企業再生支援協議会案件の事業再生計画作成および支援。また、経営革新計画等により、県内中小企業の経営支援を実施。
3	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 会計、財務管理、税務 事業承継	戸堀 真澄	専門コンサルタント 慶（株）	建設・製造業 運輸・サービス業 卸売業・小売業 飲食・宿泊業 医療・福祉業	地元信用金庫にて、支店長代理として融資審査および新規事業所開拓を主に担当。新規事業として飲食部門の立ち上げ等経営に携わる。経営革新計画書の作成支援のほか、金融機関での経験を活かし、銀行からの資金調達から社長個人の資産運用、資金繰り改善などのコンサルティングを手掛ける。 【支援実績】 ビジネスプラン作成指導 中小企業新事業活動促進法の申請支援(約90社)、経営革新（第二創業）コンサルティング、経済産業省補助金申請書類作成支援、金融機関交渉(資金繰り指導)、飲食店経営指導
4	Ｗｅｂ・ＩＴ活用	宮迫 功次	（株）うぇぶ屋	その他 [Webサイトであれば業種を問わず対応]	コンピュータ専門学校にてホームページの構築や運用、マーケティング手法などを学んだ後、秋葉原にあるIT系企業にて、営業と制作を兼任し、多くの企業様のホームページを支援して参りました。技術面では、XHTML及びCSSを中心に、最近のWebサービスでは中核を担うPHP言語やWebDBなどといったオープンソース系言語を得意としております。「ＨＰ作りたいけど、どこから手を付けたら良いのかわからない」「持っているけど上手く活用できていない」「そもそもパソコン自体よくわからない」など、お客様のレベルに合わせて分かりやすくアドバイスさせて頂きます。
5	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 人事、労務管理 創業	村井 健一	中小企業診断士 社会保険労務士	飲食店	経営革新計画の作成支援をさせていただいた企業においてすべて経営革新の承認をいただいております（群馬1件、茨城3件）。 販売促進策の立案については、継続的な支援により飲食業などで売上アップを実現しております。 就業規則の作成支援をさせていただいた多くの企業では、豊富なセミナー講師歴を活かし従業員説明会までサポートさせていただき好評をいただいております。 人事評価・賃金制度の作成・運用支援をさせていただいた多くの企業では、従業員の能力向上、組織力の強化を実現させています。
6	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 人事、労務管理	折原　浩	専門コンサルタント （株）ディセンター	全業種	大学在学中より、会社を創設し、卒業後はスーパーマーケットの株式会社ツルヤ（本社長野県）にて修行し、その後、流通業数社の経営に携わる。自ら数回の創業と事業承継を経験し、数社の経営に携わる。 平成14年4月に株式会社ディセンターを設立し、現在は経営コンサルティング会社を経営するほかに、飲食フランチャイズ事業、介護事業も運営する実践派コンサルタント。 また、プレジデント社から「中小企業支援策のかしこい利用法」を出版するなど執筆も多数。講演は年間80日を超える。 経営者感覚を大切にし、かつ理論に基づいた、わかりやすい実践指導を信条としている。
7	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 Ｗｅｂ・ＩＴ活用	高島 一則	ステップアップマネジマント	製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	新規事業に関する計画書作成を中心に、ビジネスモデルの構築と整理、マーケティング戦略、Ｗｅｂサイト構築・運用に関するアドバイスなどを行っております。これまで、約１００件以上の経営革新計画策定のお手伝いを行うとともに、補助事業計画書の策定支援、中間管理職や部門会議のファシリティー、従業員への個別ヒアリングなどを行っています。主に新たな事業展開に関するご相談とアドバイス、実行支援に強みがあります。また、業種については特に定めず、どのような業種でも対応できるヒアリング能力を武器に、時には素人目線で事業者さんが気付かない視点・考え方を投げかけるよう気をつけております。
8	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業、事業承継・事業再生 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓、サービス・接客 人事、労務管理、会計、財務管理、税務	渡辺 政之	中小企業診断士	建設業 運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	金融機関に27年間勤務後、経営コンサルタントとして独立。勤務期間中は人事部において人事制度構築プロジェクトにて、主に研修体系の構築、人材育成、組織開発、各種研修の企画実施を行う。 ヒトとカネの切り口からのコンサルティングを得意とする。金融機関対策として、創業資金からリスケ、再生まで、単に事業計画を作成するだけでなく、現場の声を聞くことを惜しまず現場の経営改善まで行う。企業における資金対策は、あくまでも表面的な問題であり、資金が必要になった本当の原因を明確にし、それを改善するというスタンスで臨む。具体的には、定期的に営業会議等に出席し、社員のモチベーション向上、社内の問題解決を具体的指導していく。売上を伸ばすための対策、コスト削減の実施に取り組むケースが多い。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
9	知的所有権(特許、商標、意匠)	渡邉 健一	弁理士 渡邉電池機器特許事務所	製造業 サービス業	大学～大学院時代は、実験物理学を専攻して素粒子のエネルギー計測を専門とし、素粒子検出器の製作や検出器からの電気信号を変換・増幅するためのアンプなどを製作した。昭和55年に某電機メーカに入社し、鉛蓄電池、リチウムイオン電池、ニッケル一水素電池、ニッケル一　カドミウム電池、燃料電池などの研究開発に従事し、電池関係では下記の４件の論文を書き、燃料電池ではCPUを用いた制御装置の開発をした。平成9年に同電機メーカの知財部に移籍し、特許・意匠・商標など特許庁への出願から登録までの手続や、他社との契約や交渉などを担当した。平成20年に弁理士試験に合格し、平成21年に弁理士登録、同年間電機メーカを退社して渡湿電池機器特許事務所を設立、「親切で高品質なサービスと低価格な特許事務所」をモットーにした仕事しております。
10	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 技術開発、製品開発、生産管理、職場改善 知的所有権、海外取引・国際化 環境、ISO	時田 清	技術士 時田技術士事務所	製造業 その他 （大学発）ベンチャー企業	【新技術・新製品開発と事業化、特許化の推進】総合電機メーカーで、次世代ディスプレイパネルの開発やテレビ用カラー映像管の開発の指導と事業化を推進。取得特許数は日本国62件、米国24件など。 【海外法人の経営指導】米国の映像管・関連部品製造販売法人にて技術や事業の移転の指導、品質マネジメントの定着化指導と日本のモノづくりノウハウの現地定着化を指導。タイの関係子会社の経営革新の指導。 【環境保全推進】工場の環境保全施策の実行指導や米国関違法に基づく現地湖沼環境調査の推進指導。 【中小企業支援】経営コンサルタントとして、埼玉県、東京都の中小企業の技術・経営課題の解決や新技術・新製品の事業計画立案と事業化の推進実行を支援中。継続支援中の約1/3はベンチヤー企業。
12	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 事業承継	秋島 一雄	中小企業診断士	製造業 （繊維原料・半導体） 卸売業・小売業 （商社）	現在、東京商工会議所で「東京中小企業応援ネットワーク」のコーディネーターとして月間約20社程度の現場での中小企業支援を実践しております。普段の相談は創業から事業承継や廃業に至るまで相談内容は多岐にわたっておりますが、その多くに対応しております。最近特に力をいれている支援としては、 ①海外関連（米国・インドネシア・タイに駐在経験や海外業務の経験とメーカーで海外営業の経験を支援に活用）、②展示会出展支援（研修会社での展示会向けのプレゼンテーション研修）、③販路開拓・営業支援（営業職の経験が長く、販路開拓支援は個別相談、顧問としての対応、公的機関の専門家派遣やセミナー等）、④組織風土改善や人材教育（企業研修や公的機関でのセミナーを数多く手掛けております）
13	会社設立・創業 人事、労務管理	竹内 由美子	社会保険労務士	全業種	現在は、労務相談を始め、賃金改定、就業規則の見直し、助成金と就業規則を絡めたコンサルティングを中心に活動をしております。特に、ここ近年の度重なる法改正に対応できず個別紛争が絶えない中小企業を対象に、法改正の周知と就業規則診断や労務管理等のアドバイス活動に力を入れております。特に、妊娠・出産・育児に関する社会保険、雇用保険、助成金については得意。パートの労務管理と助成金を絡めたアドバイス、創業時や異業種進出の際の助成金のアドバイス等もしております。
14	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 技術開発、製品開発 事業再生 ＩＳＯ	牧 英憲	中小企業診断士	製造業	中小企業診断士。 プラスチック部品製造工程改善指導、構造改善事業指導、需要動向調査、経営販売調査、協同組合設立指導 異業種協同組合設立指導、職能資格制度およびそれに伴う賃金制度改善指導、中小企業育成政策立案支援、産業公害防止対策、冷蔵・冷凍食品のマーケティング戦略立案指導などを実施。 講演・職員研修等を実施。「労働時間を短縮する、後継者を育てる、「官」と「民」の違い、生産性とは、新製品開発の必要性」をテーマに商工会議所・商工会や行政機関等で数多くの講演を行っています。その他、論文・著書などを数多く執筆しています。
15	会社設立・創業 営業・販路開拓 法務 人事、労務管理 事業承継	飯島 広樹	行政書士	その他 （人材派遣業）	【サポートできる内容】 ・各種契約書等の作成について・新規事業、会社設立の際の法務・事業承継（相続、会社法関連）・若手営業社員の営業の基本指導・中途採用の際の募集・面接のアドバイス・人材派遣会社、人事担当者が注意すべきコンプライアンスについて 【経験・実績】 ・営業実践の経験から、若手営業社員への営業指導⇒「異性にモテるように行動すれば、営業は上手くいく」 新規開拓実績：富士重工業、ＮＥＣパーソナルプロダクツ、カルソニックカンセイ、市光工業、他
16	Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術 人事、労務管理	金井 貞夫	情報処理技術者 NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業 医療・福祉業	○情報システム（IT）全般が専門だが、情報システム開発の経験から業務全般についての知識を持っているつもりです。 ○PC（パソコン）の基本設定（Windows設定、ソフトインストール、ネットワーク接続等）等は、自分で行いますが、生産・販売・経理等の基幹システム導入については専門業者（ソフト会社）を選定し、その業者と支援先企業との間をコーディネートし、全体のプロジェクト管理を行います。 ○シンガポール（5年）、米国（5年）の海外駐在経験もあります。
17	経営戦略・経営革新・事業計画 営業・販路開拓 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 事業再生	飯田 日出朗	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	「現場での日常データを経営につなげる管理」 各会社では様々なデータを取り蓄積しておりますが、それらの殆どが実績を知る為にしか使われていないのが現実です。私は改善に直接結びつかないデータなら止めてしまえというのが持論です。その為には売上げ（細部ベスト５）、重点製品原価、納入品質、工程内品質（損失額）、重点経費、etc をグラフ化(管理図)して判りやすく(目で見る管理)し、それらを夫々の管理レベルで重点的に管理改善して経営効果に結び付けていくのが私の信条です。出来るだけ、すべてのメジャーを最終的には原価で表現して行く努力が大切で、その先にこれらの活動と経営の関わりが明確になってくるでしょう。その他、全員参加活動（TQC）の指導など

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
18	生産管理、現場改善	伊澤 賢治	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	小型精密モータの開発、製造会社に約40年勤務し、設計、製造、生産技術、品質管理、生産管理などを経験。会社の中国、インドネシアへ工場進出に伴い、設立、工場運営の経験5年。国内、海外での現場のKAIZEN活動に長い経験があります。 また、近年はぎょうだスキルバンクに所属し、小規模製造会社の現場のKAIZENばかり支援しております。
19	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 その他 （ブランディング、ビジョン共有など）	柴田 裕介	中小企業診断士	サービス業 その他 （ビルメンテナンス業、学習塾、 エネルギー関連企業全般）	【現在は企業の経営革新の支援に力を入れている】コンサルティングのスタイルとしては単にプランを提言して終わるのではなく、企業とともに歩みその実践までサポートし、社員の意識変革にまで繋げることと基本としている。【営業の経験が豊富で販売代理店、工場など幅広い顧客を経験し、どのような顧客に対してでも常に早期に良好な関係を構築することに成功し、着実な実績を上げてきた】 客先でのプレゼン経験が豊富で、対外折衝経験が長いなど、ビジネスコミュニケーションのスキルに長けている。【チャネル企画、新市場進出企画などのマーケティング企画に従事】天然ガス自動車販売の企画では、既存ディーゼル車の改造という新たなマーケットに対する戦略の立案と実行を主導し、1年間で30台以上の実績を上げることができた。
20	生産管理、現場改善	武藤 健司	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	トヨタ生産方式にもとずく 1. 工程改善：受注量に見合う人員配置 2. 在庫削減：作りすぎのムダ排除による在庫削減 3. 品質改善：３現主義に基ずく問題解決
21	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術 事業承継	新木 啓弘	中小企業診断士	製造業 サービス業	中小企業診断士、ITコーディネータ、ISMS審査員ならびにターンアラウンドマネージャー資格を保有。中小企業のビジネス競争力を高める支援をしたいという思いから、ITベンダーを退職し、個人事業者として独立。経営相談や情報セキュリティマネジメントシステムの構築支援、事業継続計画立案支援などを手掛けている。主な実績を以下に示す。 ●情報セキュリティマネジメントシステム（ISMS）構築支援 ●経営戦略立案支援 ●後継者育成支援
22	生産管理、現場改善	田崎 栄作	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	①半導体検査装置ユニット組立 ・製造ラインの物の流し方（カードの活用）・動作改善 ・受入れた部材の管理の仕方 ・生産進捗板の活用（作業進度）見える化など指導 ②従業員教育 ・小集団活動の取組み方
23	生産管理、現場改善 ＩＳＯ	平　吉男	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業 運輸業	地方の時代：中小企業の活性化のためのＪＩＴの導入 改善できる人材育成 国際規格ＩＳＯで顧客満足度の向上
24	生産管理、現場改善	今田 繁	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	主として海外指導を行う Ⅰ指導内容（主として「トヨタ生産方式」による生産性向上） ①生産の仕組み作りについて、②　現場の問題点発掘と改善、③　改善を通じてマネージャー以上の「思考・行動基準」を変える・・人つくり Ⅱ指導メーカー １．ボーイング社（民間機―シアトル、戦闘機―センルイス、ヘリコプターヒラデルヒア、の関連部品加工工場―米国内及びカナダ））、２．ジェネラルエレクトリック（GE―ソウル、インド、シンガポール、国内）等
25	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓、サービス・接客 人事、労務管理 会計、財務管理、税務、事業再生	境野　哲	中小企業診断士	建設業 製造業	埼玉県中小企業再生支援協議会へ出向勤務。窓口専門家として、県内企業多数（100社以上）の再生に関与し再生を果たす。再生スキームは、「リスケ」だけでなく、「債権放棄」「第二会社方式による債権放棄」「Ｍ＆Ａ」「再生ファンド」「ＤＤＳ」「ＤＥＳ」「ＲＣＣ等からの卒業」等、全ての再生スキームを駆使。県内中小企業診断士に企業再生を指導。埼玉県中小企業再生支援協議会の窓口専門家として多数(100社以上)の県内中小企業の再生に関与。その内、二次対応案件の約50社は、担当者として実際に再生計画策定支援・金融機関調整・再生開始後のフォローアップ等を行う。担当した企業は、リーマンショックの影響を受け計画通りの業績を残せていない企業が一部にあるものの、多くの企業がほぼ計画通りの業績を残している。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
26	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 サービス・接客	木戸 基満	中小企業診断士	卸売業・小売業 その他 （化粧品業界）	大手化粧品メーカーに20年間勤務後、経営コンサルタントとして独立。勤務期間中は主に営業を中心に活動を行い、様々な業態（専門店、量販店、百貨店、ドラッグストア、バラエティストア、スーパーマーケット、ホームセンター等）を担当したため流通業界に精通しています。 【得意分野】①マーチャンダイジング支援（販売計画・在庫計画の作成及び管理、品揃え・棚割支援、店内レイアウト・店舗改装支援、販売企画提案、店舗・売場診断　等）、②ロスプリベンション診断（商品ロスの改善：仕入・在庫管理、従業員教育、万引防止等）、③営業・販路開拓　④経営革新計画作成支援　等 現在、卸売業営業担当者に対しリテールサポートの研修講師も行っております。
27	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓、サービス・接客 Ｗｅｂ・ＩＴ活用、ＩＴ技術 デザイン・パッケージ、事業承継、事業再生	染谷 勝彦	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業 サービス業	大手SI'erでの勤務時代、1,000社以上の企業に提案活動を行い、問題点発掘から情報システム活用による業務改善活動を支援してきた。同社にて体得した目標管理手法は、机上論ではなく実践的なものであり、同手法は中小企業診断士としての活動を通じ、理論的根拠が得られ、確立された。 また、中小企業の営業責任者として企業経営全般を支援してきた経験と、多くの企業の支援実績を基に、経営コンサルタントとして活躍中。 これらの経験を活かし、経済産業省中小企業応援センター事業専門家として中小企業支援活動に従事。主に営業支援、販路開拓といった分野で手腕を振るう。
28	Ｗｅｂ・ＩＴ活用 デザイン・パッケージ その他 （ブランディング・プロモーション企画）	高田 昇浩	ゼクスデザイン事務所	建設業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業 サービス業	企画デザインをベースにした、広告宣伝全般のサポートをいたします。 利用者目線に立った、ホームページ制作や会社案内、サービス案内の企画デザイン力には定評頂き、数多くの業種での広告宣伝づくりに携わらせていただきました。販促効果の高いプロモーション方法や、商品・サービスのブランディング、訴求効果の高いネーミングなどのノウハウを駆使し、お客さまの売り上げアップの支援を行います。「反響のあるチラシを作りたい」「ホームページを上手く活用したい」「商品パッケージにこだわりたい」「分かりやすいサービス案内が欲しい」「会社や商品のロゴが欲しい」「ネーミングが思い浮かばない」などなど、広告宣伝にかかわることを丁寧にアドバイスいたします。
29	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 事業再生、海外取引・国際化 ISO	吉村 守	中小企業診断士	製造業	大手製造業と中小製造業（2社）の30年に及ぶ実務経験をもとに、中小企業診断士として「ものづくり・ひとづくり支援」を行っています。 ＜製造業での実務経験＞ ・大手企業で開発/生産技術/製造/工場立上げ/工程移設などものづくりの基礎を学びました。 ・2つの新規製法の開発や特許取得、24時間3交代体制による新工場・新製品同時立上げ等も経験しました。 ・また、技術開発統括部門で戦略策定、予算管理・組織力向上活動など組織活性化の実務も経験済みです。 ・樹脂射出成形部品の製造会社でISO9001認証取得活動を牽引し、人材を育成しました。
30	経営戦略・経営革新・事業計画 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術 人事、労務管理 その他[メンタルヘルス、社会的企業]	市岡 久典	中小企業診断士	全業種	得意分野としましては、メンタルヘルスやカウンセリングが挙げられます。メンタルヘルスに関する研修や制度の整備、実際のメンタル不調者への対応などの支援です。心理カウンセラーとして臨床の経験があり、中小企業にて制度構築・運営の経験があります。また、社会的企業の創業や経営の支援も行っております。 具体的には、福祉、環境、農業などの社会的課題の解決を図ろうとする企業やNPO法人、および起業を目指す個人を支援しています。内閣府の事業で、社会起業家を目指す人を育てるインキュベーション・マネージャーとしても活動しております。他に、ITやシステムの活用、事業計画策定などのコンサルティング経験があります。
31	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発	庄司 憲生	中小企業診断士 技術士	建設業 製造業	大手製鉄会社でパイプライン、鋼構造物の建設に関わる技術開発、計画・設計に従事するとともに、新事業開発にも関わりました。その後建設コンサルタント（従業員約100名の土木設計会社）の取締役、社長として10年携わりました。大手企業の社員と中小企業の経営者を経験しており、中小企業の社長様のさまざまなお悩みを理解できるつもりです。建設業を中心として現在までに、数十社の経営のお手伝いをしております。主な内容としては、中小企業再生支援協議会等の事業再生案件が4件、経営革新計画作成申請支援が5件、経済産業省ものづくり試作開発補助金申請・推進2件、国土交通省の「新分野進出モデル事業」「建設業と地域の元気回復事業」につきまして、申請のみではなく、採択後の事業推進、報告書作成まで支援しております。
32	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 デザイン・パッケージ、技術開発、製品開発 その他[障害者福祉など]	堀切 研一	中小企業診断士	製造業	○大手食品メーカーに１４年間勤務し、営業、支店販売企画、開発・マーケティング、新規事業開発と、上流から下流におよぶ実務を幅広く経験してきたため、食品に関する開発からマーケティング、販売促進など、一貫した支援を得意としております。 ○得意分野：商品開発、調査、パッケージ・ネーミング開発、マーケティング、販路開拓、提案営業、カテゴリーマネジメント等の支援
33	Ｗｅｂ・ＩＴ活用 デザイン・パッケージ 店舗設計、内外装 技術開発、製品開発,、環境 その他[建築設計など]	権田 功	（株）計画機構	建設業 その他 [デザイン]	建築デザインを中心に、生活の中の小さなものから家具デザイン、ランドスケープ、まちづくり、WEBデザインからプロモーションムービー等のデザインプロデュースも行っています。現在は各専門分野の力を連携させ、総合力を高めることが益々重要になっています。ものづくりからまちづくりまで、夢を形にするお手伝いを致します。店舗設計のほか、事務所、工場等の環境改善の提案等も行います。ワックデータサービス株式会社においては、インテリアのリニューアルから、製品マニュアル監修まで任せて頂きました。ホームページのデザインでは、その職種やこれまでの企業イメージの既成概念にとらわれず、その企業の製品から生まれる商品や企業理念を考慮したデザインで、一層の企業イメージアップを図り、海外からも大変好評を頂きました。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
34	会社設立・創業 マーケティング・販売促進 サービス・接客	三上 康一	中小企業診断士	卸売業・小売業 サービス業	コンサルタントとして独立する前に、ガソリンスタンドにおいて21年間の現場経験（うち13年間は店長職）があります。具体的な実績は以下の通りです。 ①赤字店舗の4年ぶり黒字化：閉鎖予定のガソリンスタンドの店長として赴任後、営業時間の見直しや、アルバイト主体の運営に切り替えローコスト運営を実現しました。 ②2店舗において開店以来のガソリン販売量達成：マニュアルによる接客と個性を活かした接客を組み合わせるとともに、現金会員カードによる顧客固定化の取組みを徹底し、カード獲得率など固定化の取組みをデータ化し、管理することにより、最小の販売促進費で大量集客を実現しました。
35	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進	川原 舞子	中小企業診断士	その他 （食品製造業、食品小売業）	地域産品開発を得意とする食品企画・卸会社に約4年間、業務委託契約で所属していました。この間、中小食品メーカーの商品開発・商品改良案件を数多く手がけ、都内百貨店やエキナカ商業施設での地域フェアの企画・実施も担当しました。 独立後は中小の製造小売業（業種：和惣菜、豆腐、漬物、ジャム、煎餅、和菓子等）の商品開発や販売計画の立案、店舗展開に関するアドバイスを手がけています。 販売・流通の現場の状況を踏まえた、具体的かつ実践的な、マンツーマンでのサポートを得意としています。
36	会社設立・創業 法務 事業承継	松本 則之	司法書士	業種問わず	商業登記（会社設立、目的変更、役員変更等）、不動産登記（売買、相続等）、簡裁訴訟・裁判事務、供託など司法書士の業務の他、同一事務所で行政書士、測量（土地家屋調査士）を営業しておりますので、総合的・多角的なアドバイス・サービスを提供させていだいております。 「明るく・楽しく・親切に」をモットーに仕事をしており、お客様が相談しやすい環境の創設を志しております。現在直面されている問題・法務へのアドバイスから将来に備えた事業承継、遺言等も楽しく提案させていただいております。同業者が受託できなかった難解な事例を解決した例も少なからずございます。まずは、気楽にご相談ください。
37	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓、サービス・接客 デザイン・パッケージ	高久 広	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	広告代理店にて12年間勤務し販売促進やイベント事業などの実績を重ねてきたこと、手打ちそば店を創業し経営した経験から、机上の空論ではなく、飲食店、サービス業、宿泊業などに対して具体的な成果を上げるための助言やツール作りを実践しています。とくに飲食店ではメニューや店舗運営の見直し、販売促進ツールの作成によって、低予算で効果を生む具体策を提案いたします。 ・販売促進は豊富な裏技のノウハウにより、低予算で効果を生み出すツールを作成します。 ・机上の空論ではなく、経営者の立場に立った実現可能な具体策だけをご提案して効果を生み出します。
38	経営戦略・経営革新・事業計画 サービス・接客	田中 聡子	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	【得意分野】 □ 販売員時代や、バイヤーとして各店を回りながら得た、接客やコミュニケーション力強化が得意です。理論に偏ることなく、「すぐに使える」具体的な接客方法に関する内容が好評を頂いております。 □ バイヤー時代から売場へ足を運び、ショップのスタッフと一緒に課題解決を考えてまいりました。成功体験を作ると職場は変わります。売場ごとのお客様の特性や、お店の強みを一緒に確認し、お店とお客様双方に喜んでいただける店づくりについて、経営者や従業員の方と共に考えてまいります。
39	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 生産管理、現場改善 事業提携・上場・Ｍ＆Ａ、事業承継 環境、ISO	小島 公一	中小企業診断士	製造業、運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業 その他	中小企業や小規模企業の社長の皆様は、「事業承継の解決手段」や「事業の成長戦力」のために、合併等の組織再編の検討をされている方も多いのではないでしょうか。 このコンサルでは、高額な費用が掛かる正式な交渉に入る前に、「自社の合併相手として相応しい相手なのか」、「企業文化が違う両社でこのまま合併を進めてもよいのか」等、「事前に両社で話し合うことによって、無駄な費用や時間を掛けずに相手先を見極める」という視点に立ち、「合併に伴う課題の抽出とその課題解決に向けた取り組み」を中心としたアドバイスを行います。合併相手をこれから探そうとしている皆様にも、基本的な注意点などをお伝えするアドバイスを致します。
40	法務	新井 浩二	行政書士	業種問わず	当事務所では、会社設立・相続・公正証書遺言・建設業許可・農地転用許可・開発行為許可・介護保険事業者指定・帰化・内容証明・一般貨物自動車運送許可・特殊車両通行許可・契約書の作成・内容証明の作成公正証書の作成等様々な許認可及び権利義務に関する書類の作成を行っております。 お客様には安心して任せていただけるよう、日々心がけて仕事をさせていただいております。
41	会社設立・創業 会計、財務管理、税務 事業承継 その他 ［経営分析による経営診断及び経営改善］	本間 実	税理士	全業種対応可能 農業経営者にも対応	【方針】税理士登録をする前の、税務署勤務25年間の実績を生かし、従来型の決算・申告のための税理士業務ではなく、お客様が事業活動を展開していく日々の時点での、本当に生きて使える数字（金額）を提供し、リスク管理を見据えて、将来に向けた経営サポートを心掛けています。また、税理士本人が経営者と向き合い、ご相談やアドバイスを行っていくことをモットーとしています。 【サポート内容】お客様に対して、経営計画を立て、『納税シミュレーション』を行っております。決算半年前に、その年分の納税予測をお客様と一緒に立て、単なる計画だけで終わらない実績を落とし込んだ経営改善を行っており、これによる節税効果は多大なものです。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
42	経営戦略・経営革新・事業計画 営業・販路開拓 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 会計、財務管理、税務、事業承継	岡田 弘	中小企業診断士	建設業 製造業 サービス業	私は、長年のあいだ、製造業を営む企業の経理部門で、経営管理・経営改善に関する業務（事業計画の策定・推進、財務会計、原価管理）を遂行してきました。その後、中小企業診断士として、中小企業の経営改善計画、新事業分野進出計画等の作成・推進支援を行ってきました。また、ここ数年は、（独）中小企業基盤整備機構　関東支部モノ作り支援アドバイザーとして、「特定研究開発等の計画」の認定申請案件、経済産業省「戦略的基盤技術高度化支援事業」への応募案件に対する助言･支援を行ってきました。 経営改善に向けた経営革新計画（中長期の事業計画）の作成支援。事業計画の作成から計画の推進を段階的に継続支援いたします。
43	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善	土屋 寛	中小企業診断士	製造業 運輸業	トラックの開発に長く従事し、開発プロジェクト業務及び実験現場を含めた管理職の経験があり、「現場感覚」を持っていますので、「ものづくり」関連企業の支援、特に製品開発及び生産管理、品質改善、現場改善等の支援に強みを持っています。 更に大手自動車会社の認定「ファシリテータ」としての経験もありますので、グループ活動による課題解決を指導する「ファシリテータ」能力も備えています。 従って、一時的な効果だけではなく、持続的に課題解決型の人財育成につながる「現場力の強化」となる指導を行い、企業体質強化に繋げることが出来ます。
44	法務 人事、労務管理	金沢 明敏	社会保険労務士	飲食店・宿泊業 サービス業	就業規則診断・作成、高齢者雇用の賃金設計、年金相談を専門分野とする。年金記録問題が発覚した平成１９年６月より、主として年金相談実務に従事し、今までに5,000件以上の年金個別相談の実績がある。そして、平成２２年１月から、全国社会保険労務士会連合会が日本年金機構からの委託を受けて「街角の年金相談センター」の運営を開始した。その当初からの相談員として委託を受け、老齢・障害・遺族の年金請求の個別相談にあたる。複雑な年金制度のしくみを分かりやすく説明いたします。一方で、中小企業の顧問社会保険労務士として日々労務管理をサポートする。皆様の会社の就業規則は万全でしょうか。就業規則はオリジナルを作成します。
45	経営戦略・経営革新・事業計画 営業・販路開拓、IT技術 技術開発,製品開発生産管理,現場改善 知的所有権(特許、商標、意匠) 人事、労務管理、事業再生、ISO	中谷 二三男	技術士	建設業 製造業 卸売業・小売業 サービス業	範囲を限定した特定の業務ばかりではなく、幅広く総合的に企業様の支援が出来るのが特徴です。 ・経営的な面からの企画・人事・新規顧客開拓等からの支援と共に、電気・電子・建設(土木・建築・施設・プラント・工場)の技術的な面まで、幅広く支援させて頂きます。 ・ビジネスマナー、無安全衛生、現場改善(5S)等の社員教育や技術講習等も支援させて頂いています。 ・原価計算や生産性向上の支援も支援させて頂いています。 ・品質・環境・労働安全衛生マネジメントシステムの構築も支援させて頂いています。 ・省エネルギー活動として、診断・設備導入の支援をさせて頂きます。
46	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 ＩＳＯ	松尾 由弘	中小企業診断士	業種問わず	自動車部品製造業にて品質保証３０年のほか、新製品開発、生産技術、原価管理、製造、経営企画、環境管理などを歴任し、工場経営全般にわたり経験しました。 退職後は製造業、食品業、建設業、サービス業など広い分野で経営改善や効率化、ＩＳＯ推進などの支援をさせて頂いております。
47	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術	内田 紀郎	中小企業診断士 情報処理技術者	全業種対応可能	システムエンジニアとして30年間のキャリアを保有し、数十のシステム開発の責任者と、数百のプログラム開発や設計の経験がある。キャリアの後半において、数十の顧客に対し、ITコンサルタント・経営コンサルタントを実施してきた。 ・システム開発（20年）、ITコンサルタント（10年間）、経営コンサルタント（2年間） ・ITコーディネータとして「顧客とITのかけ橋」的な役割（4年間） 【得意分野】 ・製造業・小売業・物流業・卸売業の業種、情報化（IT）提案、経営戦略や事業企画提案、営業提案など
48	その他 [節電・省エネ]	沼尻 孝史	（株）沼尻電機	全業種対応可能	熊谷市長より熊谷市地球温暖化防止活動推進員の委嘱を受けたことから公共施設の省エネの提案を実践。環境政策課様とともに省エネ効果試験をおこなう。これに伴い私見効果のアンケート調査を実施した。自治会様の協力を頂き、自治会保有の防犯外灯LED化を推進し、保有台数の２０パーセントをLEDに取り換えております。これに伴い東京電力の契約料金の値下げを行った。市内事業所様においては、省エネ改善を行い、結果３月１１日に発生した東日本大震災による節電対策において電力の１５パーセント削減に成功している。私どものスタートは、C02の削減をテーマとして考えておりましたが、結果として、上記で示し熊谷市長より熊谷市地球温暖化防止活動推進員の委嘱を受けたものと同様であった。
49	その他 節電・省エネ 排水処理 臭気対策	菅野 敏也	（株）スガノ電気工事	全業種対応可能	平成24年に㈱スガノ電気工事を設立し、環境に配慮した提案及び電気使用量の「見える化」を推進し、各企業のニーズに合わせた省エネ方法を提案及び実践。 有機物（微生物を使用し、生ゴミを堆肥させる工場の電気設備への参入を通じて、各企業への電気工事と併用しての業務を実施。 工場用排水処理施設プラントの電気設備工事省力化を実施。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
50	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 法務、事業提携・M&A、事業承継 事業再生、□ 海外取引・国際化（韓国）	鈴木 健彦	中小企業診断士 司法書士	建設業 製造業（建設資材）	【事業再生】業種に関係なく、過剰な借り入れに悩む経営者からの相談を日常的に受けています。司法書士としては、権利義務や財務的な視点から、中小企業診断士としては事業面から分析し、簡単な相談で解決する案件もあれば、事業分析と再生計画の策定、事業の継続的なアドバイスや法的な手続きの支援に着手する案件もあります。 【多角化スキーム、事業承継スキーム等】新事業進出、業務提携、Ｍ＆Ａ、子会社設立、事業承継等、組織再編や不動産の法務と密接な案件について、事業プラン策定段階から事業面及び法務面の相談や実行支援を行っております。
51	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 サービス・接客 Ｗｅｂ・ＩＴ活用、ISO27001	吉成 篤	中小企業診断士 情報処理技術者	製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業 その他〔IT業界〕	前職の、経営ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ会社に在職時に、中小企業に特化した経営ｺﾝｻﾙﾀﾝﾄとして、4つの業務に従事。【①営業業務】社内に営業部隊が存在していないなか、立ち上げに従事し、社内にて営業成績ﾄｯﾌﾟを収め、最優秀営業担当として表彰を受ける。そこで、培った独自のノウハウをお客様にも提供している。【②経営ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ】経営計画の策定支援や営業ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ、採用関連ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞなど幅広く携り、80社以上の企業の支援を行う。【③セミナー・研修講師】約30ﾃｰﾏの研修を担当し、年間約100回の研修・ｾﾐﾅｰを担当し、最優秀講師としても表彰を受ける。【④ISO27001のｾｷｭﾘﾃｨｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞ】ｺﾝｻﾙﾃｨﾝｸﾞを担当したすべての企業において、審査合格に導き、ﾏﾈｼﾞﾒﾝﾄｼｽﾃﾑの運用支援も行う。
52	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 事業再生	神田 邦夫	中小企業診断士	製造業 運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	どの企業も「これは！」という優れた製品やサービスを持っています。 徹底した現場主義で、この強みを見い出して、質の高い経営革新計画承認の支援をしています。 埼玉県内の支援会社では、他の模範として埼玉県から「彩の国　経営革新モデル企業」に２社も指定されました。
53	人事、労務管理	鳥羽 志津子	社会保険労務士	建設業 製造業 運輸業 医療・福祉業	関係行政への届出、手続業務をはじめとして各種コンサルタント業務もこなし、金融機関の年金コンサルタントは、平成16年より継続して行っております。紛争解決業務は、平成20年5月に特定社労士試験に合格し社会保険労務士資格に付記されております。日常業務として、社会保険、労働保険の申請書類作成および提出代行業務、給料計算等を受けております。人の採用から退職までの様々な手続きをこなしておりますが、このような一連の人事労務が把握できることが社労士としては経験も豊富になり、相談業務に役立てることができております。現在は、採用、退職、解雇問題から、労働争議に対応できるような就業規則の作成方法等、他に、監督署の是正勧告、例えば残業単価計算間違い、未払い残業対応、健康診断義務付けなどに対応しています。
54	会社設立・創業 法務 事業承継 その他〔各種許認可、農地法手続、内容証明・各種契約書作成、入管（VISA）手続、種法律相談〕	雨宮 伸幸	行政書士	建設業 運輸業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業	行政書士の業務範囲は多岐にわたり、各種許認可業務（建設業許可、経営事項審査手続、入札指名参加申請、産業廃棄物処理業登録申請、運送業登録、屋外広告業登録、宅建業登録、電気工事登録、古物商登録、飲食店登録、その他）、各種法人設立手続、車庫証明・自動車登録申請、内容証明作成、各種契約書作成、農地法各種申請、開発許可申請、入国管理局各種申請、相続・遺言手続きなどを中心に業務を行ってまいりました。事業を行っていくうえで直面する様々な問題（各種許認可、法律問題）を解決するためにお役にたつことができると考えております。弁護士に相談するほどではないが、ご自身では解決できないような小さな問題など、これを機会に、ぜひ行政書士を大いに利用・活用していただければ幸いに存じます。
55	マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 サービス・接客	松原 憲之	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	サッポロビール株式会社にて約20年間勤務し、業務用ルート（大阪市中央区、東京都港区）を中心に、飲食店約2万店、一般酒販店約400店、大手業務用酒販店約100社、酒類卸売業約10社を営業職として担当しました。トップセールスとして2回（社長賞1回、営業本部長賞1回）表彰され、社内営業担当者研修の講師も務め、平成17年からは、社内初の大手外食チェーン（国内外食産業売上上位100社）新規開拓専任グループリーダーとなりました。一方、クライアント（飲食店、業務用酒販店など）より、「繁盛の秘訣」について、セミナーの要請を数多く受けております。短期間に効果（利益）を先取りするような狩猟型営業よりも、種をまき肥やしを与えたのちに適正な効果（利益）を長期間にわたって安定的に獲得する農業型営業を標榜しています。
56	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 会計、財務管理、税務 その他〔事業化評価・事業化計画・事業化支援、財務診断・産廃診断、経営改善・収支改善 産業融資・制度融資、助成金・補助金、私募債・擬似私募債、医療機関債〕	亀村 治	中小企業診断士	製造業 運輸業 サービス業 その他 〔産業廃棄物処理業・窯業〕	これまで、開業に向けたスケジュールの組み立て・作成作業を数回に分けて行い、開業に向けてどのような準備作業があるか、細かく検討し、持参したワーキング・ペーパーに書き出しを行ったが、今回はバーチャート等を用いたスケジュール(工程)表の作成作業を行った。 依頼者は、１年先程度を目途に創業を予定しているとのことで、今年の5月に創業ということで、開業に向けたスケジュールを組み立て・作成を想定していたが、諸般の事情から、秋（10月）に開業予定を変更することとした。　（開業２年目には、法人化し、料理教室のFC展開を図る。のれん分け方式。FC化資金は、増資と産業融資、一部資金は、私募債を発行予定）
57	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 人事、労務管理 会計、財務管理、税務 事業承継	大野 敏夫	中小企業診断士 社会保険労務士	全業種対応可能 ※医療・福祉業除く	・経営改革･業務改善支援、FCビジネス創業支援及び、経営･事業計画書作成支援により創業者多数を育成。 ・診断協会東京支部事業承継研究会所属、経営承継問題･後継者教育･相続問題と事業承継計画の作成支援。 ・職業能力開発総合大学校の創業サポートセンターでは、創業・新分野進出ｺﾝｻﾙﾀﾝﾄとして約980名の支援及び創業事業計画作成支援、創業･開業研修ｾﾐﾅｰ講師として活動。 ・経営幹部登用研修･階層別上級管理職研修、戦略研修等及び日本経済新聞社主催のＦＣｾﾐﾅｰ講師を担当。 ・経営後継者研修･管理監督者研修･ﾋﾞｼﾞﾈｽｹﾞｰﾑ研修、高齢者人材育成研修･ﾗｲﾌﾌﾟﾗﾝﾆﾝｸﾞﾌﾟﾛｸﾞﾗﾑ教育に従事し成果を上げている。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
58	会社設立・創業 ＩＴ技術 知的所有権(特許、商標、意匠) 法務 事業承継、事業再生	野口 英明	弁理士 弁護士	建設業、製造業 運輸業 卸売業・小売業 医療・福祉業 サービス業	①地域に密着した法律事務所として，熊谷市仲町を拠点として，中小企業法務を中心に注力して参りました。②事務所開業後，折しもバブル崩壊後の経済状況の中，一時は様々な倒産企業の対応に追われていたこともあり，その際，厳しい経営状態の中での企業の社長様御苦労を身に沁みて感じた次第です。その中で僅かながらですが，事業再生を果たした企業もあり，そのときは弁護士としてのやりがいを感じました。③弁護士の業務は様々な部門にわたりますが，お陰様でその殆どに関与させて頂く機会を与えていただきました。④今後，弁護士業務は，紛争が起きてからではなく，出来る限り紛争を起こさないようにすることに重点が置かれて来ると思います。その方がコストも安く済み，企業の経営者様にとっても強い味方になると考えます。
59	技術開発、製品開発 知的所有権(特許、商標、意匠)	西谷 亨	リエゾンプランニングオフィス 代表	製造業	平成１９年から中小製造業を支援するコーディネート業務に携わってきました。主に知的財産分野において、中小企業と大企業とのオープンイノベーションの連携をサポートしており、シーズの選定から、事業化しうる中小企業の発掘、事業化構想の策定を行い、ライセンス契約の手続きや製品化、事業化に至るまで一貫したコーディネート活動を行っています。（これまでに１０件のライセンス契約と新製品化を実現） また、中小企業に対する支援活動を幅広く実施しており、「会社設立」、「事業化計画策定」、「公的補助金申請」、「プロジェクト運営」、「技術の事業化」、「販路開拓」、「技術・市場調査」、「性能評価」等のサポート実績があります。“中小企業と一緒に悩み考える”を基本的な活動スタンスとしています。
60	経営戦略・経営革新・事業計画 人事、労務管理 会計、財務管理、税務 事業再生	石野 岳洋	石野総合研究所	飲食店・宿泊業 サービス業	○事業内容 事業者の財務内容の改善と従業員の管理育成を行ないます。（具体的には経費削減、融資や資産投資などの管理、実行、社長・従業員の相談役、意思疎通のお手伝い）契約頂いた事業所に週又は月に数度常駐し、より深い理解を得た上で上記対策を実行します。また、新規開業時の資金計画も行います。 ○得意分野・特色 サービス業、飲食業を主体とした経費削減と従業員管理育成。契約頂いた事業者の内部に精通した上で、社長・従業員の良き相談役になり得ます。また、多忙な社長様に代わり、金融機関との折衝も行います。
61	生産管理、現場改善	高橋 正和	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	・技能検定委員（機械加工、仕上げ、機械保全）20年以上経験 社内における学科、実技の指導　今年度は機械加工、機械保全の検定員委嘱 ・NC工作機械の経験有り　ワイヤーカット、放電加工機、マシニングセンター ・中国での機械加工指導（1986年～87年）4回訪中 ・生産技術に長年従事　金型（プラスチック、プレス）、新製品準備（設備、治具）、試作 保全業務の実務、管理 ・行田地区労働基準協会プレス部会の幹事として９年間安全パトロールなど活動
62	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 ＩＳＯ	池脇 裕介	中小企業診断士	製造業	メーカーに技術者として8年間勤務、コンサルティングファームで経営コンサルタントとして7年間勤務。メーカーでは主に製造現場でコツコツと改善活動に取り組んできました。コンサルティングファームでは延べ70社以上の診断及び改善改革活動の支援に取り組んでいます。メーカーとコンサルティングファームの両方の経験を生かして、悩める企業の問題解決に全力で取り組んでいきます。得意分野は以下の通りです。 1.開発設計領域　[① 新製品開発・ＶＥ、② 開発仕組み見直し] 2.生産技術・生産管理領域　[① 生産性の向上、② 生産合理化・省人化、③ ＩＥ・作業改善、④ 品質改善、⑤ 生産管理の仕組み作り] 3.原価管理[原価管理の仕組み作り] 4.ISO関連領域　[ISO9000、ISO14000規格に基づくシステム作り]
63	経営戦略・経営革新・事業計画 人事、労務管理	植野 健一	社会保険労務士 （株）ディセンター	全業種対応	大学卒業後、企業の人事部門・営業部門を経験。平成16年6月 社会保険労務士登録 中小企業の人事労務相談をメインとして、主に就業規則等の社内規程類の作成・改訂、人事評価制度構築等を行う。平成23年(株)ディセンターに入社。 【得意分野】 ・経営革新（第二創業）コンサルティング　・ビジネスプラン作成指導 ・中小企業新事業活動促進法の申請支援　・人事労務コンサルティング
64	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓、Web・IT活用 IT技術、技術開発、製品開発 生産管理、現場改善	奥田 榮司	技術士	製造業 運輸業 卸売業・小売業 その他 〔新聞社・郵便局〕	専門は、生産や流通における ①物流システムの分析・計画・設計・運用・定着、 ②物流システムのマーケティング・企画・開発です。 私は、在職40年間に製造・卸売・小売・運送業などの分野経験を活かし、各種提案による顧客開拓、マーケティング、企画、開発、改善、合理化に関する支援が可能です。
65	マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用	森田 真樹	有限会社いづみフラワー	全業種対応	Facebookを使った、ブランディング・マーケティング・顧客獲得・ネットワークの構築・新規設定・Facebookページの運用などのアドバイス、コンサルティング。これからFacebookを取り入れようとお考えの方、もしくは事業所登録したあとの活用方法をそれぞれに合わせてコンサルティングしていきます。 【実績】・数回に渡り、日本最大級のFacebookイベント企画、・勉強会・セミナーの開催、・個人コンサルティング（機械の苦手な女性がたった１日で、Facebookにスムーズに参加。半月後にはアイフォンから記事を投稿できるまでに）

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
66	生産管理、現場改善	鈴木 孝佳	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	※三次、四次下請けの様な小さな会社の支援を行っている。又業種については　自動車製造、プレス加工、機械加工等の製造の５Ｓ活動、現場の改善活動の支援を行っている。特にプレス加工の会社では親会社（納入先）より大分良くなったと云う、　評価が有り、仕事も増え、従業員も８名より１４名と増加した。 ※定年前勤めていた自動車部品関係の会社でトヨタ生産方式を経験し、定年後行田スキルバンクでの支援の経験を生かし、５Ｓ、改善活動のセミナーの解り易くをモットーの講師を行っている。
67	技術開発、製品開発 知的所有権(特許、商標、意匠) 海外取引・国際化	大野 弘茂	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	特許、実用新案、意匠の発掘から出願（国内・海外とも）・維持管理の支援、商標の調査から出願（国内・海外とも）の支援、特許等の管理業務（発掘から権利消滅まで及びシステムの構築を含む）、特許関係の訴訟対応など、著作権や不正競争防止法に関する支援など、知的財産権全般に関して支援します。 さらに、企業（技術）法務対応として、取引契約書及び秘密保持契約書（和文・英文問わず）や就業規則に関し知的財産・営業秘密保護に係わる支援（交渉対応を含む）をします。 また、人材育成のために知的財産に関する従業員等の社内教育も実施できます。
68	マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術	関口 智明	株式会社ケー・ディー・エス	全業種対応	独自の様々なノウハウから、インターネットにおける商品販売のスキル、また販売戦略によって、商店街などの個人事業経営難で苦しまれているお店を、ネット販売という第二の市場でサポートに従事して参りました。 実務的な成果としては、地元（本庄）の年間売り上げ720万円弱のお店からWebショップを開業したいとの以来を受け、5年間で、年商3600万までWebショップのみで売り上げに貢献した実績がございます。（現在も、継続売り上げしております）また、このショップの経営者、スタッフともパソコンを使ったこともない状況から、パソコンの使い方、メールのやりとり、そしてWeb上での通販ノウハウ等を0から指導しております。
69	その他 〔不動産の評価・調査〕	山田 寛之	むさし野不動産鑑定株式会社	全業種対応	顧客に感謝されることを目指し、迅速・適正な評価を心がけております。 埼玉県北部地域の有力企業からの税務署向けの依頼や個人の裁判所提出用の依頼を手掛けております。 そのほか、地主・家主とテナントとの継続地代、継続賃料といった評価もしております。
70	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 知的所有権(特許、商標、意匠)	杉﨑 明夫	中小企業診断士	製造業 その他 〔印刷・セールスプロモーション〕	・某大手電気メーカ系の印刷・広告会社の営業統括として、約35年以上勤務し、提案営業を主に顧客開拓や新規事業導入を手がけてきた経験から、提案営業による新規顧客開拓、効果的なセールスプロモーション・ミックスの策定等の支援が可能である。 ・また、対企業向けのＷＥＢを活用した企業ＰＲや顧客開拓、ＷＥＢ解析と助言、印刷物の企画、制作、展示会の企画・集客・運用。これらのセールスプロモーション活動の全体的な適正化を図るクロスメデイア戦略の立案 ・知的資産を活かした経営戦略の策定 ・印刷業からセールスプロモーション提案会社への変革に向けた経営嬉新支援
71	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術	五十嵐 和也	中小企業診断士 情報処理技術者	卸売業・小売業 サービス業	サービス業・小売業を中心に、個人事業主や従業員10名以下の中小企業に対して、「ヒト」の力を差別化の源泉にした顧客獲得の仕組み創りに強みを持つ。支援の特徴は、Webとセミナーの2つの戦術を取り入れた、成果の出るマーケティング戦略。このノウハウを用いて、投資額ゼロにも関わらず2週間の間に新規顧客を6名獲得した整体業や、わずか90日で新規顧客獲得を240%にアップさせたサービス業などの実績を持つ。支援家としてだけではなく、自らも起業家として活動。一時は多額の借金を抱えたこともあるが、ある発想を基にしてビジネスの方式を転換。Webとセミナーを活用して、顧客獲得の仕組み作りに成功し、現在では、スクールビジネスの運営やITアプリケーションなどの様々な事業を行っている。
72	法務	保泉 嘉一	行政書士	全業種対応	大学卒業後、約35年にわたって、「水資源開発公団」において、主に、総務部門（法務、文書、内部規定の作成、契約書等）及び人事部門（研修、採用等）に従事。現時点においてもこれらを生かして行政書士の業務を行っています。
73	会社設立・創業 法務 人事、労務管理 会計、財務管理、税務 事業承継、その他[申請全般]	青木 哲朗	行政書士	建設業 運輸業 飲食店・宿泊業 サービス業	記帳・決算（申告業務を除く）、建設許可申請・一般貨物自動車運送事業経営許可申請・産業廃棄物処理業許可申請書類などを作成し、申請受理にもってゆくことができます。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
74	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 サービス・接客 その他[飲食店・小売店舗の不振店対]	原島 純一	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	①飲食業・小売業の不振店対策 飲食店の既存店に対しての支援を得意としている。売上不振となっている店舗に行き、店主と一緒に不振の原因を分析し考え、今後の取り組むべき行動を決めている。そして、その行動の進捗管理を行い、ＰＤＣＡサイクルを回しながら、結果が出せる店主になるように指導している。 ②飲食業、小売業の開業・開店支援 飲食店や直売所のオープンなどの開業支援を実施している。特に、個人で飲食店を開業する方の支援を多く実施している。
75	会社設立・創業 サービス・接客 海外取引・国際化 その他 [クレーム対応、顧客満足度向上策、コミュニティ活性化]	大久保 優子	中小企業診断士	全業種対応 ＩＴ業界	経営者とコンサルタントの両方の観点から経営課題をとらえ、各企業の実情に合った経営支援をさせていただきます。各社様のお悩みに対して実効性のある解決策を提案するには、自分自身を経営者としての立場に置く事も必要と考え、人材戦力化をテーマとする会社を経営しております。 良い商品を黙って並べておけば売れる時代は終わりました。商品やサービスの良さを端的にお伝えする事、自社の方針を的確に発信することが求められています。大手IT企業の保守部門で社長宛て苦情処理担当として培った経験を元に、「伝える力」の強化を通じて課題解決を支援します。
76	会社設立・創業 人事、労務管理 その他[労使トラブル対応　、人を育成する人事制度]	三澤 潤子	社会保険労務士	運輸業・サービス業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業 その他[保育園]	【未払い残業代問題、解雇トラブル、問題社員対応等労使トラブル対応・防止のためのコンサルティング】労使トラブルを未然に防ぐための就業規則の作成コンサル、労務管理コンサル及び労使トラブルが起きてしまった際の対応と事後対策を得意とし、これまで多くの事業主様の「人」に関する悩みの解決に貢献しております。 【人を育成するための人事制度コンサルティング】中小企業でも簡単に運用でき、かつ人財を育成できる人事制度・評価制度を作成します。【給与計算・社会保険・労働保険事務手続き】自社で給与計算や事務手続きを行っている場合は、相談顧問として給与計算や手続き及び労務のご質問やご相談をお請けしております。
77	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 その他［省エネ診断・支援］	大島　建	中小企業診断士	製造業	【現場指導実績】製造業の経営戦略、現場指導、省エネ指導などを得意としている。 １．中堅板金加工業①原価削減：主要機種に対して、購買および現場改善により効果をあげた。②電力料金削減：電気料金を下げるための課題解決、主要設備の使い方等③生産工程プロセス改革：バーコード着完入力によるプロセス改善　　２．切削加工業①原価削減のためのプロセス改革②省エネ診断指導　　３．自動車用モーター製造業①家電製品売上向上、サービス・サポート体制構築②ＰＪ内プロセス改革指導　　４．ポリ容器製造業経営変革アシストプログラム（東商）ディレクター支援①当社の強み領域の明確化と商品戦略立案指導）②在庫削減
78	経営戦略・経営革新・事業計画 営業・販路開拓 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 人事・労務管理、海外取引・国際化	若井 光宏	㈱サクセスフォーティエイト	製造業	■営業マンに必要なスキルを、商品・営業スタイルに合わせてカスタマイズ。スキル向上、人材育成の早期化、部門ごと戦略強化を実現。国内外での成功事例に基づいたバイヤーとの交渉術、「感動するもてなし方」など、幅広くアドバイス。■多数のメディアに出演した経験を活かして、マスコミに企業情報や自社商品を取り上げてもらう手法、代表者様やスタッフが、メディアに出演して、自社や製品をアピールするコツや台本作りを、段階ごとにわかり易くアドバイス。■消費者ニーズの多様化、価格競争の激化、情報化、国際化の進展の中、ニーズに合った新商品の開発、生産、提供力の強化を図り、また、社内風土を活かしつつ、社内スタッフの経営参加意識や顧客意識の強化、コスト削減や効率化をアドバイス。
79	サービス・接客 人事、労務管理 その他[飲食店の改善施策の全般]	三島　潤	ＧＭＩ	飲食店・宿泊業	在籍していた大手外食産業では、非常に組織的な運営を行っており、そこには非常に多くのﾉｳﾊｳが蓄積され、繁盛するべくして繁盛するといった現状がありました。そこで培った知識や経験を中小企業に合わせた形でｶｽﾀﾏｲｽﾞし、商売繁盛のお手つたいを致します。売上の向上、接客や調理の改善、業態開発、多店舗統括、清掃改善、経費ｺﾝﾄﾛｰﾙや人材育成、ﾒﾆｭｰ改善、現金管理など幅広い実務を経験しており、様々なｹｰｽに対応出来ます。特に接客は㈱ＷＤＩ時代でも全国ﾄｯﾌﾟｸﾗｽの実績があり、当社の強みの一つです。また、社労務士の資格も有し、飲食店での労務相談にも対応出来ます。人の出入りが激しい飲食店ですが、人材の採用・育成、退職に至るまでのﾄｰﾀﾙな「ヒト」に関わる事案に対して、強みを持っています。
80	会社設立・創業 マーケティング・販売促進 建築現場の原価管理	栃木 豊喜	中小企業診断士	建設業	【建設業原価管理】経理と原価管理は全くの別モノです。請求書を現場に振り分けることは原価管理ではありません。システムの導入だけでは工事利益は増えません。現場の赤字はその現場で取りかえすことが原価管理です。御社には、原価管理の明確なルールとそれを継続する仕組みがありますか。「今日から実践！原価管理のルールそ仕組み」の10カ条をお伝え致します。【販売促進　売上拡大】業界では常識だと思っていることが、お客様にとって驚きであることがあります。ホームページでそれを伝えたところ、売上が16%アップした事例もあります。御社の商品価値をどう見つけ、どうつたえるかを一緒に考えてみませんか。
81	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 サービス・接客	佐藤 直美	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業 観光業	前職は、アパレルメーカーにて、ブランド戦略、マーチャンダイジング、百貨店等への新規出店計画、アパレル店舗の運営管理等を実施。コンサルタントとして12年。小売業、飲食、サービス業の支援は年間約２００店舗。マーケティング計画に基づいた、直ぐに出来る「売れる商品・サービスづくり」「売れる店づくり」の実践指導で成果をあげています。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
82	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 会計、財務管理、税務 事業提携・上場・Ｍ＆Ａ	村田 克也	公認会計士 税理士	全業種	税金・節税対策を意識した、記帳・会計ｿﾌﾄへの入力支援。決算書からの経営改善計画、事業計画、資金繰り計画等の支援。決算書をみて、どこを改善したらよいか、一般的な利益率はどれくらいか等をご提案します。また、翌期はどれくらい運営資金が必要か等のｼｭﾐﾚｰｼｮﾝ方法も指導します。私は会計士として大企業の会計監査・税務支援を担当してきました。大企業は、各部門に優秀なスタッフが沢山いますので、経営者は会計税務、事業計画等に関して、苦労することはありません。しかし、中小企業の経営者は、相談できるｽﾀｯﾌがいないことが大半で、自ら作成・立案しなければなりません。そういった思いから、中小企業のよきﾊﾟｰﾄﾅｰとして、支援していきたいと思い、現在中小企業を中心に支援しています。
83	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 デザイン・パッケージ	大森　渚	中小企業診断士	卸売業・小売業	＜実績＞1)言葉だけの支援ではなく、経営者様と一緒に手足を動かし、一緒に汗をかくご支援をモットーとしております。・ 小売業（玩具店）においては、競合他社のリサーチから、ネットショップのタイトル画像制作まで・ 製造業（印刷業）においては、Facebookページのコンテンツ企画、動線設計制作進捗管理まで・ 広告業（フリーペーパー）においては実際の顧客候補紹介まで・ サービス業（マッサージ店）においては新規事業の事業所紹介までを行い、「実際に結果が出た」とのお声をいただいております。2)また、事業計画書については、経営革新計画も含め、月1～2件ペースで作成を行っており、企業様からは「品質が高い」とのお声をいただいております。
84	会社設立・創業 人事、労務管理	鈴木 章容	社会保険労務士	全業種	平成元年から都内大手社会保険労務士事務所に13年間従事し、2001年を機に独立、平成24年現在において人生の半分を当該業務に従事しておりますので、経験の豊富さは自負するところです。 中小零細事業の人事・総務部門業務を、一手にお引き受けいたします。 日常の労務管理から、労使紛争の未然防止などに力を発揮でき得るものと思います。 事業主及び人事・総務担当者の良きパートナーとして、企業の健全な発展に寄与させていただきます。 是非お悩み事やお困り事がございましたら、お声かけいただければと存じます。
85	知的所有権(特許、商標、意匠)	篠田 哲也	弁理士	全業種	技術、製品、デザイン、ネーミング、サービスを保護する産業財産権（特許、実用新案、意匠、商標）の手続きを行う弁理士（16年目：平成24年４月時点）です。これまで国内特許、実用新案、意匠、商標の手続の他、海外への申請、海外からの国内への手続、調査（例えば、選考技術）、大学発明の支援（外国手続の支援）、中小企業の支援、侵害訴訟、審決取消訴訟などに携わってきました。特許、室用新案、支障、商標についての調査、書類作成、手続、管理など、お気軽にご相談ください。
86	デザイン・パッケージ 店舗設計、内外装 その他[リノベーション、デザインから見た経営アドバイス]	正田 一成	アトリエKC	その他 [デザイン業・建築/インテリア設計業]	私は、インテリアデザインを大学で学び、その後、都内老舗百貨店「高島屋」の設計部に就職。商業施設の開発をはじめ、商業施設、物販店、飲食店、美容院、オフィス、ホテル等のインテリアデザイン・設計に携わってまいりました。特にインテリアデザインの視点から、空間、レイアウト、什器、照明計画、ディスプレイやグラフィックなどトータルで競合との差別化をはかる「売れる売場・流行るお店づくり」を行い『開発』『開業』『再生』の支援をしてまいります。
87	人事、労務管理	横山 潔	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	1.現場での日常データを基にした指導 各会社では様々なデータを取り蓄積しておりますが、それらの殆どが実績を知る為にしか使われていないのが現実です。私はそのデータを基にその企業に会った指導をしております。 出来るだけ、現地、現物、現実に即した指導がモットーです。 2.全員参加活動の指導 企業は人により生産活動や業務が行われておりその中心は人であることを忘れない様指導していきます。
88	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 サービス・接客	石田 智子	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	飲食業界においては約１５年間、アルバイトからマネージャー、店長まで様々な職位を経験してきました。業態もカフェ、うどん店、居酒屋、回転寿司、フレンチ、ワインバー、料亭など多岐にわたります。これらの豊富な経験は貴重な現場目線として現在の経営支援業務や研修業務に生かされています。経営戦略の策定をはじめ、メニューブックやPOPの作成まで幅広く実践的にご支援いたします。さらにサービスの向上を目的とした人材育成なども現場指導を通しておこなっていきます。
89	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 サービス・接客	大原 律子	中小企業診断士	医療・福祉業 サービス業	製薬会社のＭＲを経験した後、調剤薬局にて新店立ち上げ、店舗運営管理、新人研修など約10年携わる。その後、ソフトウェア開発会社の立ち上げから携わり、総務・経理に従事する。約2年前に独立し、調剤薬局の経営者向け売上UPセミナー、薬店、薬局、の主に販売支援に携わり、高齢化した顧客の集客のためのイベント開催、POP支援、商品配置変更などの支援をした。美容業では、経営戦略、販売促進に携わり、中期事業計画、従業員の評価基準、接客の在り方などに携わった。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
90	営業・販路開拓 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術	遠藤 裕行		その他 [通信事業、証券会社]	【経験・実績】法人顧客向けにＩＴ関連の営業及び営業企画業務を20年以上経験。 ＩＴ技術を「どのように顧客の業務に活かすか（業務効率、コスト削減など）」を観点に置き、提案活動を実施してきました。 【支援内容】中小企業や個店向けに、スマートフォンやタブレットを使った業務効率向上やコスト削減の事例を紹介。また、社内の重要データを安全に 取り扱うための手法やツールの紹介、ウィルス等に対する注意点のアドバイスなど。その他、スマホやタブレットを持ち込んで実機体験も行います。 【その他】マイクロソフト社、アップル社、シスコ社、EXINの認定資格所持
91	会社設立・創業 会計、財務管理、税務 その他[経営計画書、経理部門のIT化支援]	原 靖	税理士 行政書士	全業種	日頃、税理士・行政書士として顧問先企業をご支援している経験を活かし、日々の会計業務（帳簿作成）や決算申告、源泉徴収票の見直しや、相続のことなどわかりやすくご説明いたします。その他、法人の設立や、経理のコンピューター導入のお手伝い、税務調査・借入金リスケジュールのための経営計画書についてのご相談、金融機関対応についてなど、親身にご対応致します。
92	技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 ＩＳＯ その他[保守サービス]	加藤 治朗	NPO法人ぎょうだスキルバンク	製造業	◎品質管理における原因追究について ・品質管理全般についての指導等について経験を有するが、特に、再発防止の決め手が原因追究である。しかしながら、根本原因まで到達できず、暫定対策やモグラたたき対策で終わり、不具合を再発させている場面が多く、各企業の課題となっている。 ・「真の原因」を求めて、簡単には原因と思われることに納得せず、しつこく深掘する手法を「なぜなぜ5回」を実行し、徹底追及を行った。実行し易くするためのシート作成や社員への教育などを行い、再発防止につなげる手法等は課題を抱えておられる企業においても十分活用できる。 ◎ものつくりの拡大実行について・「ものつくり活動」はトヨタのかんばん方式など多くの企業で導入されているが、自身の会社において「「見える化」などの手法を応用して、事務部門にも適用した実績を持っている。顧客満足度や事務の効率工場などに大きな成果が得た。 ・直接の生産の効率化指導はもちろん、事務の効率化「ホワイトカラーのものつくり」と名付けた活動手法は各企業でも有効に活かせる。
93	会社設立・創業 マーケティング・販売促進 デザイン・パッケージ その他[店舗リニューアル・ブランド構築、店舗、展示会ディスプレイ・SNS活用]	横山 典子	NPO法人ぎょうだスキルバンク	小売業（婦人服販売） サービス業 その他[デザイン]	・広島一等地での大型カフェリニューアル事業において、店内外サイン、POP全般、店内配置及びディスプレーを改善し、前年比売上１２０％を達成。 ・老舗染織業による若い顧客層開拓のための新ブランド立ち上げの際、ロゴ&マーク、カタログ、展示会、ネットショップ等トータルにブランド戦略を行い、カリスマバイヤー藤巻幸夫氏手掛ける藤巻商店での商品取扱をはじめ、JRエキュートの出展を果たす。 ・NPO団体のイベント企画及び広報を手掛け、ツイッター/フェイスブックを導入。チラシとホームページ、SNSをからめた広報活動を行い2日間で500名の集客。その後もインターネットの閲覧数が増加し続けている。
94	技術開発、製品開発 生産管理、現場改善	成毛 基泰	カスタマイズ合同会社	製造業	OA機器の薄板板金部品からトラックの厚板機械加工部品まで扱う会社を経て、溶射という様々な粉を吹き付けて表面に機能をもたせる会社で10年間装置設計業務を担当しました。担当した装置は大学から海外の製造業者まで様々な分野で活躍しており、メンテナンス等でお客様を訪問した際は非常にお慶びの声をお聞かせいただいております。 装置に関しては手動で使用するような機械から、ロボットや既存の機械と連携させてスイッチ一つで動作開始させるような完全自動機まで1人で設計しておりましたので、様々な装置についての改善のご提案が可能です。専門業者のネットワークも有しておりますので、多くの分野で問題解決致します。
95	経営戦略・経営革新・事業計画 その他[中心市街地・商店街活性化]	河村 太一郎	株式会社地域環境総合研究所	その他 [中心市街地商店街	中心市街地及び商業地、商店街及び個店の活性化をテーマとする都市計画、商業地整備、再開発の計画策定やまちづくり事業、地域整備プロジェクトに携わっています。 特に、商業者や地域住民自らが主体となった永続的な事業展開を推進する支店から、ワークショップなどを通じて、活性化のための事業戦略の企画・提案と、関係者の合意形成、さらに商業者等が進める事業化のプロセスへの参画などに取り組んでいます。
96	Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術 技術開発、製品開発	関根 裕宣	株式会社クレアシステムズ	サービス業	経済産業省電子政策課関連の委員およびコンサルティングの経験が豊富です。 平成5年4月より平成6年3月末まで情報処理士者試験・システムアドミニストレーター制度策定委員 平成7年4月より平成10年3月末まで情報処理士者試験（特殊、1種、2種、シスアド）の問題作成委員 平成9年4月より平成10年3月末までプライバシーマーク策定委員 平成2年4月より平成19年3月末まで産業総合研究所（当時は電子総合研究所）内のLAN/WAN構築のコンサルティング
97	Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術 デザイン・パッケージ	柴崎 勝	柴崎倉庫株式会社 .one pixel［ワンピクセル］	その他 [全業種に対応したホームページ制作・運営管理のご提案]	大手ホームページ制作会社でディレクターとして勤務後、現在の社内で.one pixel（ワンピクセル）を立ち上げ、「お客様に伝わるデザインと効果的なホームページ制作のご提案」の考えをもとに、おもにインターネットに関するデザイン・コンサルティングサポートを行っています。 設立以来、特にデザイン画においては高評価をいただき、あらゆる業種におけるホームページデザイン・構築から運営管理の実績がありますので、幅広くお客様のニーズにご対応可能です。 また、自分でホームページを作りたい！ブログをやってみたい！といったお客様へのサポートも分かりやすく丁寧に対応させていただきます。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
98	会社設立・創業 法務 事業承継 その他（相続・遺言）	中小路　隆哉	行政書士	その他 ［金融業］	信託銀行に１３年在籍、１級ＦＰ技能士を取得し、資産運用・融資・相続・不動産等幅広く実務経験を積みました。その後法科大学院で３年間法律を学修しました。以上の経験を通して、数多くの特殊な契約書・内容証明郵便等を作成して参りました。また相続業務において作成に携わった遺言書作成件数は１００件を超えています。法務・事業承継・相続・遺言を主業務として活動しておりますが、資産運用等金融機関に対する疑問、不満、悩み等ございましたら、ぜひお聞かせ下さい。実務経験をふまえ、解決に向け全力で取り組ませて頂きます。
99	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業、海外取引・国際化 マーケティング・販売促進 技術開発、製品開発 人事、労務管理、事業承継、その他	千葉 亮	中小企業診断士 技術士	建設業、製造業 運輸業、サービス業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	１．環境管理の経営活用：排出権管理など環境施策導入による経営改善支援。また、ショーケースなどの更新・断熱塗料塗布による省エネ化による経営改善指導が可能である。２．BCP作成支援：製造業、建設業、運輸業におけるBCP作成は災害時の普及を迅速にする効果があり、元請けなど取引先に対するPR効果が高い。３．補助事業の活用：小規模企業が元請け・取引先に信用される手段として、補助金や補助事業を活用することの重要性がある。制度の紹介と活用の手続き支援を行い、企業成長を支援している。４．現場に即した労務管理小規模企業で雇用契約、就業規則、３６協定の自社を守り、従業員の権利を明示する制度を会社に無理のない方法で導入する支援を行っている。５．計数管理の見える化：経理を税理士任せにして、年数回の売り上げ管理をしていない企業が多い。記帳を自社ですることにより管理会計を導入して月次管理に移行する業計画策定を奨励している。
100	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術、ＢＣＰ策定、その他	木島 隆	情報処理技術者	建設業 製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	H23、24年度の中小企業ネットワーク強化事業においてネットワークアドバイザーとして、また、今年度の中小企業・小規模事業者ビジネス創造等支援事業においては専門家として多くの業種の支援に関わってきました。（中小企業支援ネットワーク強化事業において80社程度を複数回支援）多くの企業に共通の課題である売上の減少、利益の減少に対して、主にwebを活用したマーケティング支援を行ってきました。ホームページを持たない企業には、「みんなのビジネスオンライン」等を使用した短期間でも有効な支援、既にホームページを開設している企業には実際の営業活動等との連携を意識したWEBサイトの活用支援を行ってきました。これら支援は卸・小売業やサービス業だけでなく、特に営業的視点が欠けている製造業にも当てはまります。支援により、経営者（または担当者）自ら利益を意識し、webサイトや販売促進ツールを活用しながら営業活動を始めることができています。また、業績の「見える化」など、中小企業が継続的に経営に役だつようなIT活用から支援をすすめています。
101	事業提携・上場・Ｍ＆Ａ 事業承継	荒薪　良和	合同会社ポイントガード	製造業	私は1989年（平成元年）の入社以来25年間、メーカー（沖電気工業株式会社）に勤務しました。メーカー勤務の25年の中で、設計部門からキャリアを開始し、SE部門、人事・労政部門、企画部門と、幅広い業務をこなす中で経験を積んでまいりました。昨年（2013年）9月に退職、合同会社ポイントガードを設立し、現在に至っております。最後のキャリアとなった企画部門（5年間）では、経営計画策定業務、予算策定業務に加え、M&Aを推進。担当分野が公共機関向け防災無線事業だったため、消防用無線事業、県市町村用防災無線事業の事業提携、事業承継（第三者への承継）を進め、実現に導いてきました。一方で、M&Aでの知識を体系的に学ぶべく、日本M&Aセンター様主催の『M&Aスペシャリスト養成講座』を受講・修了しました。同講座はケーススタディを中心とした、より実践的なもので、企業の合併・買収と言われるM&Aの手法が、そのまま『事業承継』に活用できるというということを肌で学びました。今回「ビジネス・パワーアップ・プロジェクト」に参画いたしたく応募させて頂きましたが、これまでの経験を活かし、M&Aならびに事業承継の分野で、貴プロジェクトを成功裏に導くべく大きく貢献できるものと確信しております。前向きにご検討いただければ幸いです。よろしくお願い申し上げます。
102	経営戦略・経営革新・事業計画 生産管理、現場改善 会計、財務管理、税務 事業再生 海外取引・国際化	町田　浩一	中小企業診断士	製造業	①財務に明るく、国内外でのものづくりの経験が豊富な診断士です。②財務関係では、中長期経営計画作成支援、予算編成及び予算実績差異分析支援、資金繰り計画作成支援、見積もりレート作成支援、新規事業計画作成支援、資金調達と運用、対銀行交渉等の経験が豊富です。③ものづくり関係では、５S指導、現場改善指導、ムダ排除支援、生産管理に関するアドバイス、在庫適正化支援、不良削減活動支援、生産性向上支援、コストダウン活動支援、環境経営に関するアドバイスなどの経験が豊富です。部品加工（切削・プレス・モールド・めっき・塗装・電子部品実装・クリーンルームでの超精密加工）から組立（手組み、自動組立、セル生産、クリーンルームでの組立・海外生産）までの経験があり、幅広い支援ができます。また、マレーシアでの品質・生産性向上支援の長期出張経験があります。さらに東日本大震災時に事業所での震災対策本部長として陣頭指揮をとった経験から危機管理（ＢＣＰ作成）のノウハウもあります。④企業（組織）風土改革を実行した経験が複数あるので、業務改革と風土改革をからめた会社と個人の関係・意識改革の支援をすることができます。⑤さいたま市産業創造財団の相談員として他の公的機関、大学、企業等とのコーディネータ業務を担当中。
103	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 会計、財務管理、税務 事業提携・上場・Ｍ＆Ａ 事業承継	橋本　則彦	税理士	その他 （相続税及び事業承継に関する事）	通常の税理士業務の他、相続税を中心とした資産課税に関する豊富な実務経験を基に、税務・経営のみでなく幅広い対策を提案できると思います。 特に、事業承継については、事業を営む方の喫緊の問題であり、相続税の増税を控え計画性を持った正しい対応策を提案させていただいています。
104	経営戦略・経営革新・事業計画 会計、財務管理、税務	西田　政隆	税理士		経営者の悩みとして利益が出ない経営が不調である等のお話を聞き、平成元年より経営相談を受けながらコンサルティングを実施してまいりました。 大切なのは永続的に利益を出せる企業の体質づくりだと考えております。これまで小売、製造、農業、福祉業での経営相談、会議組織の構築、経営者スタッフ間のコミュニケーション、経営者を含めた社内の人財育成のアドバイスを実施してまいりました。 人・物・お金・情報が企業を構成する要素と言われますが、物・お金・情報を動かすのは人の力です。人が組織の基盤であり、人が改善されればおのずと業績はついてきます。経営計画の策定から行動や利益計画の予実績検討を通じて組織のＰＤＣＡを回すことで、これまでアドバイスを実施してきたお客様には改善を実感していただいていると自負しております。
105	人事、労務管理	田島　信也	社会保険労務士	建設業 製造業 サービス業	健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険の手続代行を中心に業務を行っております。取引先は主に製造業、建設業、サービス業です。 また、各種保険手続きの際に生じた問題から就業規則を見直しをさせて頂くこともあります。 業務を通じて解雇や休職や休業の規定は就業規則の中でも特に大事な部分だと感じています。宜しくお願い致します。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
106	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 サービス・接客	戸高　成二	中小企業診断士	建設業 製造業 運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	□1972年に中小企業診断士資格を取得し、以降28年間中小企業の経営コンサルタントとして仕事をしてきました。会計事務所系経営コンサルティング会社で上場企業から零細企業まで、業種は多岐にわたり、ほぼほとんどの業種の経営コンサルティングを行ってきました。 □1998年に独立し現在に至りますが、経済産業省のネットワークアドバイザー、認定支援機関、埼玉県産業振興公社、埼玉県商工会連合会、埼玉県中小企業団体中央会、埼玉県信用保証協会、さいたま市産業創造財団の登録専門家として月に延３０社～４０社支援活動を行っています。また、製造業、建設業、産業廃棄物業、小売業、サービス業、飲食業等１３社の顧問をしております。 □中小企業の経営支援は特定の分野に限定することでは解決が困難であるため、現状を認識する中で経営改善の方向性を創造、取り組むべき施策を事業計画にまとめ、実践的な組織を形成するための施策を同時的に導入することで計画の実効性を高めます。これまでの２８年間の経験とノウハウと日本中小企業学会に所属してアカデミックな研究を合わせて行う事で真に役に立つ支援ができると確信しています。
107	法務 人事、労務管理	関口　光英	社会保険労務士 行政書士	建設業 製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業	・製造業人事部勤務の経験を含め、労働法各制度の知識と現場の実務経験を重ね、社内調整まで含めた問題解決を得意とし、他業種の人事労務体制も情報収集に努めておりますので業種問わず対応できる域まで研鑽し、実際にあらゆる業界の会社と従業員の間の様々なトラブルを解決しております。 ・小売業における本部スタッフ、店長経験から、チェーンストア経営における経営体制と現場の店舗運営のあり方を身につけた上での人事労務管理と従業員のモチベーション、ロイヤリティの高揚対策など、小売業や飲食業などのチェーン店形式特有の人事労務に対応した相談、解決対応は他の追随を許さない豊富な経験と実績があります。 ・建設業においては、行政書士として事業許可から財務諸表を含めた事業年度報告の対応までこの業種の支援を専門とする行政書士が看板です。 ・大学において、心理学を専攻し、社会保険労務士として安全衛生管理の重要な分野となっている働く人のメンタルヘルス対策、休業から職場復帰までトータルで会社と従業員をサポートできる数少ない専門家です。 ・社会福祉法人への関与も経験と年数の実績が豊富です。
108	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 サービス・接客 その他（知的資産経営方法）	奥野　美代子	中小企業診断士	飲食店・宿泊業 医療・福祉業 サービス業	外資系オーディオメーカーの日本法人設立より26年間、マーケティングマネージャーとして、ブランドPR、販売促進、店舗開発、小売店支援など幅広い経験を持ちます。独立後は、中小企業の見えない資産を再認識し、経営戦略・従業員教育・事業承継に活用する知的資産経営の手法を使い、サービス業を中心に、営業を支援する「売り込まずに売れるしくみ作り」と顧客視点でブランド化を図るファンの育成などのマーケティング支援、従業員のやる気を引き出す運営・接客指導などを行ってきました。特に、中小企業の経営者は、顧客や従業員とのコミュニケーションが不十分で経営理念を伝えることができていない一方、顧客がなぜ自社サービスを利用するかを正しく理解されていないために、有効な営業活動・販売促進が行えていないことが多いようです。 経営支援を行う際は、できるだけ顧客と接する従業員が顧客の声を聞く仕組みづくり、その声と従業員の意見を尊重した接客・営業指導を行い、顧客・従業員満足度を高めるサービス向上を図ります。その手段として、ヒアリングを通して企業の知的資産を再認識し、ビジョン実現のために現有の知的資産と獲得可能な知的資産を生かした経営戦略を策定し、具体的なアクションプランに基づく指導を心がけています。
109	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 サービス・接客	近藤　美恵子	中小企業診断士	製造業 運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	(1)財務・事業改善の実施：県内物流において業績改善が課題であった。特に1社集中型の取引と人件費の固定費化の解消が課題であった。財務診断とヒアリングを重ねた結果、未活用の物流倉庫があったため、倉庫賃貸の実施、65歳以上の高齢者の雇用継続への再雇用制度導入と就業規則の改定へのアドバイスを行い、改善に取り組んでいる。 (2)農業生産品の販売支援：県内建設企業の経営革新事業として、原木シイタケの生産を実施。生産物販売のために、①パッケージ用の作製支援を行い、ワンランク上のチラシ作りを支援している。②新聞を使ったパッケージングの支援を実施し、直売所での完売を実現している。 (3)店舗レイアウトとＰＯＰ作製の支援：県内食品製造業のアンテナショップの売り場改善のために、店内レイアウトの変更支援を実施している。店内は物販と飲食を行っているため、購入顧客と飲食顧客が気づかいせずに食べられる環境づくり、店舗自体の5S、顧客目線からのお店の見え方についての認識も課題であった。具体的な指導内容としては、顧客の客導線を表し、通路を妨げる段ボールの排除や不要な柳の排除、売れ筋の柳の設定や鳥の作成、ショーケースでの販売など、見せるための店舗レイアウトの変更支援を実施している。顧客からの評価も高く、入店数も増加している。またPOPの付け変えやコメントの付け方などもアドバイスしている。
110	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 Ｗｅｂ・ＩＴ活用	大石　正明	中小企業診断士	製造業 運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	大手ＩＴ企業に22年間勤務後、経営コンサルタントとして独立。独立後は、主に食品製造業、飲食店、農業など食品にかかわる事業者の経営支援やＩＴ導入の支援をおこなっています。特に農商工連携、６次産業化に関する事業計画書の作成などの支援を多数経験しています。その他、公的機関での制度融資や経営の相談員、または金融機関や保証協会からの委託を受け業績が悪化している事業者の再生支援をおこなっています。
111	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓、Web・IT活用 Web・IT活用	東　　正博	中小企業診断士	製造業 飲食店・宿泊業	製造業（電子機器メーカーでの事業経験）・電子回路や機械設計・技術的な内容や設計から製造移管までのプロセス・技術部門と製造部門、営業部門それぞれの間を取り持つ調整役など、製造業の現場で起こる様々なヶ意見克服してきております。 飲食業（チェーン店店長）・チェーン店で実施されてるマニュアルを理解し現場に応用・高校生から主婦までさまざまなバックグラウンドを持ったアルバイトの管理・店舗の販売力を上げるOSCの強化と販売促進を通じて収益改善の実績があります。 IT関係（外資系大手IT企業のサポート）・誰もが知る大手企業での業務経験があり、サービスの仕組みを理解・小規模事業者から中堅企業までサービスの利用方法をサポート・小規模事業者から中小企業まで誰でも気になるネットでの販売促進方法について、運用している企業の中での経験を元に説明することができます。 その他・営業代行業を通じて、広範囲な業種業態の販売促進について問題を解決
112	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 知的所有権(特許、商標、意匠)	下垣光太郎	技術士	製造業 医療・福祉業	最終的には中堅企業（１部上場）の出身であるが、入社時は小規模企業であったので各種の経験がある。 ①実際のものづくりを自分の手で行った（ライン業務） ②設計・調査等の技術業務 ③物つくりのための研究業務　博士（工学）あり ④中小企業の経営（物つくり、販売等の全般）経験あり ⑤中小企業の支援に対し全天候型の貢献ができる
113	技術開発、製品開発 知的所有権(特許、商標、意匠) その他	中山　佳則	技術士	製造業 サービス業	・技術士（金属部門）で専門は表面技術です。その中でもさび対策、腐食防食技術が得意です。材料ユーザーより見た自前材料開発や評価技術を構築してきました。また、大学との共同研究を約１０年間実施しました。最近は腐食防食学会の委員会や理事会に出席し、種々人脈がありますので、相談企業様が共同研究などをご希望される場合は、中継ぎなどを行えるかもしれません。ちなみに小生は腐食防食学会認定の腐食防食専門士も取得しています。自分の専門で強いのは、ステンレス鋼の耐食性や被削性の改善、表面改質（拡散被覆処理やイオンプレーティングなど）、機械構造用炭素鋼、ステンレス鋼、銅合金、アルミニウム合金などの材料選定、市場クレーム（材料劣化）対策、商品開発過程などの主に金属材料や部品の解析などです。 ・現在は、まだ会社勤務しており、冷蔵・冷凍機器を製造販売する会社で品質保証部材料解析係として頑張っています。業務内容は、材料や部品の腐食問題の解析と解決、冷凍回路の清浄度評価及び管理、金属材料（ステンレス、亜鉛めっき鋼板、銅合金、アルミニウム合金など）の選定、開発など様々です。紙面には書けないノウハウもありますので、自由に使えると思います。 ・技術士の人脈も多く、東京本部での倫理委員会委員、金属部会幹事、埼玉県支部での幹事、地域産業支援委員会委員、北部地域小委員会委員長などを仰せつかっており、特許案を含め多々専門家を知っています。自分で対応するのが基本ですが、対応できない場合にこのような人脈の紹介や一緒に対応することも可能です。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
114	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善	橋口　政弘	中小企業診断士 技術士	製造業	自動車会社において大形プラスチック部品の設計・開発から生産技術まで３０年にわたって一貫した開発業務を経験しました。以下を得意としています。 ①設計効率化や製造工程改善によるコストダウン（・公差設計適用による加工方法、製造の見直し　・接合技術（振動溶着、超音波溶着）最適化　・５S、現場改善などによる生産管理支援 ②経営分析から経営戦略策定、原価管理の仕組み作りによる収益改善（・SWOT分析、BSCを活用した経営戦略策定、事業計画の立案・事業規模に応じた原価管理の仕組み作り） ③省エネ診断による電気料金削減プランの提案（・電力モニターによる電力使用パターン分析、照度分布測定による最適照明の提案）上記により、技術、経営両面から企業をご支援することを心がけています。
115	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 技術開発、製品開発 環境 ＩＳＯ	江原　　仁	技術士	建設業 製造業 サービス業	環境（省エネ診断、環境マネジメントシステム指導、化学物質管理、環境関連法解説等）が専門です。 １．省エネルギーの指導（エネルギー管理士、埼玉県省エネナビゲーターとして、多くの企業（製造業、サービス業、病院、福祉施設、テナントビル等）の省エネルギーの指導を行っています。） ２．環境マネジメントシステムの指導・構築（環境省が作成した、中小企業者向けの環境マネジメントシステムであるエコアクション２１の取得のための指導や審査を行っています。） ３．化学物質の管理や環境関連法規の解説・指導（環境省登録化学物質アドバイザーとして、化学物質管理・リスク評価や研修、環境関連法規の解説等を行っています。） ４．補助金申請のための事業計画作成支援（ものづくり補助金等の申請に必要な事業計画の作成のお手伝いをしています。）
116	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用	田中 大介	中小企業診断士	卸売業・小売業	大学卒業後すぐに専門のＣＤショップを個人事業として起業し、有限会社として法人成り、その後、株式会社に変更いたしました。ニッチなネットＣＤショップの創業・運営の経験で培った「ブランドづくり」「ネットを活用した販売促進」のノウハウを活かし、地域でがんばるお店をより一層活性化したい、という想いから中小企業診断士を目指し、平成28年4月に登録され、コンサルティング活動をはじめています。専門は、小さなお店のブランドづくり、マーケティングの最適化による売上アップ、ネットを使った販路拡大、ネットショップの創業・改善です。経営者の「想い」に寄添い、それがお客さまへと「伝わる」仕組みを一緒に作っていければ、と思っております。自社Ｗｅｂサイトにてマーケティング情報を発信中です。 http://kakehashi-style.com/
117	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓	高島　　稔	中小企業診断士	製造業	専門商社、紙製品メーカーで、商品企画・製造管理・ＭＤ・企画営業を経験。手掛けた商品は、一般雑誌等でも紹介される。また１年間で４ラインを企画し、すべての企画を黒字化させる。営業としても、業界の垣根を超え、紙製品メーカーとして従来販路が無かった、「建材市場」「コンセプトカフェの商品企画」といった革新性のある販路開拓を行った。４年間連続昨年対比２０％以上の売上向上を達成。
118	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路拡大 Ｗｅｂ・ＩＴ活用	稲垣　秀行	中小企業診断士	製造業 その他	印刷業支援（大手から中小印刷・複写業に対して新規ビジネス展開のための支援活動を実施） （１）生産工程　①印刷物の多品種少量生産体制構築　②出力色管理 （２）デジタル印刷を活用した新規ビジネス展開支援　①販促系印刷物、マニュアル・テキスト類のＪｕｓｔ Ｉｎ　Ｔｉｍｅ提供サービス構築支援　②一人ひとりにカスタマイズしたＤＭなど販促物製作支援　③カスタマイズ／小ロット生産のメリットを活かしたノベルティグッズ製作 ２．ＣＲＭ／1Tolマーケティング推進　（１）マーケティングコミュニケーションシナリオ企画　（２）Ｗｅｂ／紙／イベントなどのクロスメディアを活用した販促プロモーション企画
119	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 デザイン・パッケージ サービス・接客・人事・労務管理	大関　暁夫	専門コンサルタント	その他	22年にわたる銀行員生活と、10年間の企業コンサルティング経験で、アドバイザリートして関わった企業は400社以上。その他、上場企業役員経験もあり、企業マネジメントに関しては現場経験に基づいた独自理論で多くの企業のお手伝いを実践しています。特に営業指導に関しては、そのエキスパートとして大企業から中小、ベンチャー企業まで多数の有効なアドバイザリーを実践してきております。また、中堅、中小企業では特に営業面の弱い企業が多く、その点が創業者からの事業承継におけるネックとなっている企業も多く存在します。そのような企業における管理面から営業を再構築する「稼ぐ営業部隊づくり」は、もっとも得意とする領域でもあります。営業の他には、同じコミュニケーションの領域という捉えかたで、会議コミュニケーション指導、管理者育成を通じた組織活性化、脱ワンマン経営的事業承継に向けた組織運営改革等々も手掛けています。自己の企業でも飲食店経営はじめ複数のビジネスを手がけており、自らのマネジメント経験を踏まえた様々な指導や講演は経営者、管理者、担当者それぞれの階層からご好評をいただいております。
120	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発・製品開発 知的所有権（特許・商標・意匠） 事業再生	藤田　賢二	技術士	製造業	アルミ鋳造に関する製品開発、鋳造技術、製品加工、後加工、金型技術等の分野のビジネスに従事し、手がけてきました。特に金型冷却に関するＣＡＥは、トヨタ自動車、日立オートモビールシステムズのダイカスト金型関係技術者達に技術コンサルをしてきた経験があります。ダイカスト金型冷却技術及びダイカスト鋳造機関部品の冷却技術に関する特許をコンサル会社から6件出願した実績があります。以上の経験から「経営革新計画」を提案し採択された埼玉県の会社の支援に興味があります。
121	知的所有権（特許・商標・意匠）	伊藤　隆治	弁理士	建設業 製造業 サービス業	新たに開発された商品について知的財産権による参入障壁を作り、価格競争を防ぎ高いシェアを保つことで、企業の利益を守ります。弁理士試験の受験指導を行った経験を活かして、知的財産に関する知識の無い方にも分かりやすく丁な説明を行います。技術分野としては、光学、機械、制御、建築を得意としておりますが、幅広い技術分野に対応可能です。知的財産精度に関する研修の講師を行うことも可能です。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
122	人事・労務管理 メンタルヘルス	小倉　美里	社会保険労務士		トラブルを未然に防ぐ労務管理、就業規則の作成、メンタルヘルス対策を得意とし、手続業務・給与計算・助成金もトータルサポート。
123	営業戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓	木野　卓也	㈱ディセンター	サービス業	事業者自身は気がつかない自身の魅力を強みとして明確化するとともに、明日からでもすぐに始められるイノベーションのタネを提供することを信条としている。事業計画策定においては、儲かる仕組み作りを重視し、持続的な事業展開をサポートしており、経営の悩みに関して、身内には相談しにくいと考えている事業者にとっての良き相談相手となることを心掛けている。
124	営業戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 サービス・接客 事業承継　他	福井　圭太	中小企業診断士	建設業、製造業、運輸業、卸小売業、飲食店・宿泊業 医療・福祉、その他	㈱京王プラザホテルや税理士事務所を経て、2007年に中小企業診断士として独立。埼玉県を中心に中小・小規模事業者を支援。事業承継を機会に後継者が新しい取り組みを行う「後継者革新」を提唱、多くの後継者の味方として日々飛び回っている。
125	営業戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進	辺見　香織	中小企業診断士	飲食店・宿泊業 サービス業	経営者の「魅力」と「本当にやりたいこと」を引き出し、独自性・特徴を活かした競争力のあるビジネスモデルの構築をお手伝いしています。創業支援では、サービス業、小売業がメインです。アイデア段階からじっくり意見交換をし、「思い」をブラシュアップすることで、相談者が本来目指していたことを形にするとともに、事業継続可能な強いビジネスモデルを構築・実現します。2014年に支援したネイルサロンは現在渋谷に店舗を出店、接骨院も数名の雇用をするなど順調に事業を継続しています。マーケティング支援では、サービス業、小売業、製造業など幅広く対応可能で、付加価値の高い商品・サービスを提供している企業・個人の支援で実績があります。眼鏡専門店のマーケティング支援は安価な量販店が台頭する中で、専門店の商品・サービスの「良さ」を「見える化」し、「良さ」を活かした戦略を一緒に検討・立案して、新たなサービス体系を構築しました。
126	会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 サービス・接客 Ｗｅｂ／ＩＴ活用　他	高橋　憲示	専門コンサルタント	建設業、製造業、運輸業、卸小売業、飲食店・宿泊業 サービス業	専門家は事業者目線でありながら俯瞰で事業の全体像を把握し、企業の存在理由を明確にするために事業の現状と社会の要求事項を分析し、実現可能性の高い次行戦略を実践し、事業発展の筋書きを実現するキーパーソンとして役割をはたさなければなりません。事業者を理解し経験と実務ベースとした筋書きづくりを行い、社会的な役割をビジネスに反映させることで市場に求められるデザイン、商品開発、販路開拓、販売促進につなげ業務のコーディネートを行い、一貫した事業のサポートをしなければなりません。年間事業支援日数は160日、100社を超えます。業種は問いません。事業者の問題点はあらゆる業種に通じています。
127	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 その他 [学習塾、各種教室等、教育・学習支援業]	筑間　彰	中小企業診断士	飲食店・宿泊業 サービス業 その他	２００２年に学習塾を開業し、今日まで経営を続けております。中小企業診断士の資格取得はもともと、自らが経営する学習塾の経営改善のためでした。しかし、資格を実際に取得し、さまざまな活動に取り組む中で、自社だけでなく、他社についても経営改善のために役立つことがあれば携わりたいという気持ちが強くなりました。自社の業務の実務的な内容については理解している反面、経営という意味では知らないことが多いということを、コンサルティングをするうえで感じております。長年学習塾の経営に携わり、生徒への指導により培った、「わかりやすいアドバイス」により目標に導く力と、顧客獲得、スタッフ育成など経営全般に関する経営経験をもとに、中小企業の経営支援をしていきたいと考えております。実際に店舗（学習塾）経営をしているからこそ、お悩みやお困りごとに机上の空論ではなく、現実に見合った策をアドバイスできるものだと考えております。上から目線でなく、同じ中小企業経営者として、経営者の目線に立ってお力添えが出来るものと思います。
128	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 事業再生 その他[食品の商品開発]	北村 定俊	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	・大手食品メーカーの営業、開発、販売促進企画の経歴から、食品に関する支援が100社以上と食品支援事例が多数あります。 ・「長期・短期経営計画の作成」、「営業戦略・方針の立案・具体的実行スケジュールの作成」、「各計画の個別指導」などの経営的な支援ができます。 ・「販売促進策の企画指導」、「チラシ・パンフレットの作成指導」、「新商品開発企画の指導」などの顧客誘導の支援ができます。
129	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 デザイン・パッケージ 技術開発、製品開発 その他[地域活性化、農商工等連携、6次産業化]	宮崎 秀和	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	大学卒業後、婦人服の企画・製造・販売会社（1部上場）にて店舗運営管理責任者を経験した後にマーチャンダイザーとして外部環境分析、仕入予算計画立案や、商品企画・計画など行う。退職後コンサルタントへの転向を視野に、中小企業診断士を取得。現在はフリーのコンサルタントとして、地域活性化、農商工等連携、６次産業化の支援などを中心に、新規事業立上げ、ビジネスモデル構築、コンセプト立案、商品開発支援、デザインコーディネート、販路コーディネート等のマーケティング、事業計画策定支援などで活動している。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
130	広報　プレスリリース	大谷 芳弘	専門コンサルタント		2010年に趣味の「マジック」と「広報」を組み合わせて企業の商品をイベントで紹介を行なう日本初の広報ＰＲマジック会社を設立。同時にプレスリリースを活用した広報コンサルティング事業を開始、マジシャン的（ＷＯＮＤＥＲ）な発想を活かし企業の強みをマスコミでＰＲ。お金をかけずに中小企業が宣伝することができる「単独プレスリリース」そして地域を活性化させる「共同プレスリリース」、この2つの広報手法をマニュアル化、地元兵庫県では専門家派遣件数ＮＯ.１（平成27年度個別相談件数85社320回）、さらにプレスリリースの成功率（掲載率）は７割を超える。現在は中小企業庁からの依頼でよろず支援拠点全国本部サポーターとして、全国47都道府県ごとの広報マニュアルを作成、講演活動を行なっている。別名：広報の魔術師。
131	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進、営業・販路開拓 Ｗｅｂ・ＩＴ活用、ＩＴ技術、事業再生 技術開発・製品開発、生産管理・現場改善 人事・労務管理、会計・財務管理・税務	京谷 文雄	中小企業診断士	建設業 製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	製造業に１７年勤務。勤務期間中は品質管理、信頼性設計、品質および原価企画シミュレーションシステムの開発などを行いました。 中小企業診断士の登録後は、製造業に限らず、数多くの経営改善計画や経営革新計画を策定しています。財務分析、事業再生、BtoBマーケティング、品質管理、原価企画・管理、IT（社内データベースの構築、プログラムやマクロを使った業務改善）、設備の投資計画策定や設備管理などに対応可能です。丁寧なヒアリングと明るい対応を心掛けています。
132	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術	塚田 邦彦	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	現在、専門家として経営支援（主として経営革新支援、補助金申請支援）に従事しております。昨年から今年にかけて30件ほど経営革新計画の申請支援に従事いたしました。業種は製造業からサービス業まで幅広く対応しております。過去、バックオフィスからフロントオフィスまで幅広い業務に従事したことで、社内外において多様な人々と接しながら仕事をしてきました。スケジュール感やゴール意識を持ちながらコミュニケーションを図ることを常としています。
133	経営戦略・経営革新・事業計画 事業提供・上場・Ｍ＆Ａ 事業再生	原田 智法	公認会計士 税理士	全業種	私は中小企業の事業再生支援に携わっておりました。その中で多く感じたことは「きちんと経営状況を把握していれば、事前に対策ができたのに･･･」ということです。自社の経営状況を正確に把握できれば、進むべき道が明確になり、将来の予測も確度の高いものになります。私は、今まで百社以上の会社を分析した経験を活かし、貴社の強み・弱み、貴社の損益構造、貴社の実態の収益性分析等を行います。その結果を受けて改善提案、改善活動実行支援も行います。貴社の健康が損なわれる前にご相談ください。
134	人事・労務管理	正木 純	社会保険労務士	製造業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業	労務管理に加え、組織作りのための採用、教育、人事制度などを中心に支援を行っている。従業員数１名の会社から250人規模の会社まで幅広い規模の関与先との取引がある。関与先業種は主に製造業、建設業、飲食・宿泊、福祉、サービス業。形だけの書面作成、手続でなく、タイムカード、出勤簿、一日のスケジュール、業務の繁忙等職場の問題を把握し、改善を前提とした書面作成、手続を行う。ときがわ町商工会では、商工会員向けマイナンバーセミナー、建設部会・工業部会共催の改正雇用保険法セミナー講師を担当。関与先企業では、管理職の職場における労務管理の実務、人材育成研修の依頼も頻繁にある。平成27年4月より、城西大学経済学部の非常勤講師の委任を受ける。単位認定の社会教養、インターンシップ講座を担当。
135	デザイン・パッケージ	川村 涼馬	専門コンサルタント	グラフィックデザイン・印刷業	前職時代には、家電メーカー・化粧品メーカー・雑貨メーカー・パッケージメーカー・大手野球チーム等の各種商業印刷物・イベントブースなどのデザインやクリエイティブディレクションを行う。銀星舎として開業し、2年間で約40社のクライアントに対しデザインやクリエイティブディレクション行う。特に商業印刷物の作成を中心に、中小企業の事業主が苦手とする「宣伝販促やデザインの知識」「商品企画」「簡易的な写真撮影」「原稿作成」「販促物の全体管理」「印刷委託ノウハウ」等を重視した支援を行う。（公社）埼玉デザイン協議会の理事として、県に密着したものづくりを支援する活動、講演、企業指導等を行う。また県から依頼を受けデザインコンテスト審査員などを行う。自身も小規模事業者として、創業経験などをレクチャーする。
136	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 海外取引・国際化 ＩＳＯ	鯨井　武	技術士	製造業	１．製造現場における品質問題の解決：①自動車部品工場の歩留まり改善指導.（電子ビーム蒸着コーティングの欠陥不良低減）等　②製品の納期遵守率改善（国内から海外顧客への納入）、苦情処理対応・対策　等 ２．現場改善指導：①シックスシグマによる問題解決法（納期遵守率）　②ＱＣサークル活動 ３．内部監査：①自動車産業品質マネジメントシステム（ＴＳ１６９４９）内部監査、製造工程監査　②特殊工程熱処理システム監査 ４．社内品質教育：①統計的品質管理、測定システム解析、設計・工程ＦＭＥＡ　②ＩＳＯ９００１・ＩＡＴＦ１６９４９社内セミナー講師
137	経営戦略・経営革新・事業計画	水町賢一郎	専門コンサルタント （株）ディセンター	サービス業	整体・リラクゼーションの会社での勤務を経て、平成27年に株式会社ディセンター入社し、埼玉県内を中心に経営革新計画策定支援等に従事している。 【主な支援実績】埼玉県内を中心に各商工会、商工会議所にて経営革新計画策定支援等 【ＰＲ】整体・リラクゼーションの会社にて、店長として店舗の運営管理を経験。プロモーション企画立案やマネジメント経験を活かし、業績が上がる実現性の高い事業計画書作成支援をすることを信条としている。会社のさらなる発展に向けて、経営者、従業員、顧客にとっての価値の創造、経営者と従業員が団結して取り組むために必要な組織づくり、売れ続ける仕組みづくりなど、組織が長く機能するための支援を目指している。
138	マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 デザイン・パッケージ	山崎 浩司		全業種	社内デザイナー・商品実演販売・講師・イベント企画運営・展示会装飾・メルマガ・取材記事作成、Web/SNS運営管理など【現場のマーケティング】にあたる業務をやっていました。あらゆる規模・業種の企業を、正社員・業務委託・契約社員・派遣・バイトなど様々な立場で渡り歩いた後独立。 日頃は「販促企画のアシスタント」を名乗り、BtoB/C、業種を問わず販促活動や、販促物作成業務のお手伝いをメインに、アドバイザー業務、Illustrator講座や販促セミナーの講師、社歌のアレンジに従事。 また「現場感をキープする」などの理由からパラレルワークを実践。某ITベンチャー（BtoB/システム）にてマーケティング業務も行っています。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
139	法務 農地法、開発許認可 土地建物表題部登記測量	松本 嘉明	行政書士	全業種	許認可については、農地法、開発基準、建設業法等、登記手続きについては、不動産登記法等、様々な法令に照らして、手続きが可能か不可能かの判断をします。また、２０年以上の経験や実績、過去の判例や回答等から判断してできるものを、分かり易く説明しますので、相談もお気軽にしていただければと思います。
140	経営戦略・経営革新・事業計画 法務	松田 秀幸	行政書士	建設業 卸売業・小売業 サービス業	行政書士という資格を活かして、既述しましたとおり、建設業業者は関東圏内で50件以上の顧客を抱え、許認可・経緯事項審査・入札参加等を日々支援しております。また、外国人の在留資格（ビザ）に関する支援も申請数が年間100件を超えており、アジア圏を中心に、外国人の方の創業や現地家族の呼び寄せ、出生、結婚、就職等の様々な場面での法的な支援を行っています。 　大学卒業後、約２年間のスーパーマーケット勤務実績を活かして、経営相談も多数行っており、様々な業種の経営革新計画策定支援を通して実績を積み（累計200件以上）、2012年1月に経営革新等支援機関として登録し、経営コンサルタントとしての支援も行っています。
141	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 海外取引・国際化	江原 伸広	中小企業診断士	製造業（食品）	明治乳業（現株式会社明治）にて33年間、食品マーケティングに従事した。 主要な経歴は次の通り。 ① 国内の量販チェーン店やＣＶＳに対するアイスクリーム販売業務（12年間） ② アイスクリームのマーケティング企画や商品開発業務（10年間） ③ 海外（中国）でのアイスクリーム事業の推進と新会社設立業務（11年間） 食品マーケティングの専門家として、新商品開発と新規市場開拓の二つを軸に、企業の顧客創造を支援することができる。
142	人事、労務管理	小川　貴生	社会保険労務士	全業種	中小企業・小規模事業者様を応援します。経営者様のところへ出向いた face-to-face を第一としております。顧問社労士として日々発生する人事労務の問題を解決・サポートします。 【専門分野】 労働保険及び社会保険の各種申請、年金相談、助成金の申請はもちろん、次の分野を専門としております。 ■訴訟に強い就業規則の作成及び変更 ■賃金・退職金制度のコンサルティング ■人事評価制度の作成及び運用支援
143	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 サービス・接客	小櫃　義徳	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業 サービス業	製造業では精密板金業における生産性分析と設備投資支援、金型製造業における経営改善計画策定支援などの実績があります。特に販路拡大支援（営業戦略・体制構築・営業力向上・展示会出展・商談会サポート）が得意分野です。 小売・サービス業では新聞販売店や薬局薬店など地域密着型の事業展開を行う業種における販売戦略立案実行支援（コンセプト・販売戦略・顧客獲得・プロモーション）を中心に支援しております。 理論に偏らず、実行可能な策の立案、実行サポートが信条です。
144	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓、会計・財務管理・税務 生産管理・現場改善、法務 人事･労務管理、事業承継	阿部　俊英	中小企業診断士 社会保険労務士	建設業、製造業 運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業	会社勤務時代に扱ってきた商品は、消費財・生産財等の有形財及び表面処理・コンピュータソフトウェアの無形財など様々であり、顧客も大手メーカーから中小零細小売・サービスまで幅広い分野に30年間従事。主に探算性改善、企画・販売促進、用途開発支援を題材として取り組んできた。また、最終の3年は本社・関連会社数十社に対する内部監査及び監査役スタッフ業務を担当した。社会保険労務士としての主な業務は、中小規模の建設・製造・流通・飲食・教育・専門サービス業など20数社の関与先に対する人事・労務管理体制整備の支援である。主な受託支援業務は、①新規採用支援・教育訓練、中途採用支援・教育訓練、管理職労務管理研修、幹部労務管理研修、②人事制度構築支援③就業規則・各規定、協定締結整備、④行政等々。中小企業診断士としては、従来並びに新規関与先経営全般に関する指導のほか各種経営計画受託実績は、経営向上計画、経営革新計画、持続化補助金、ものづくり補助金）等の申請も行っている。
145	会社設立・創業 法務 会社・法人登記	芝田　祐樹	司法書士	全業種	様々な会社・法人に関する登記手続きや、議事録作成等の法務書類の作成などの経験があります。会社設立登記はもちろん、その後の役員様の任期管理、定款の変更管理、本店移転や目的変更、増減資に関する変更登記など会社様の法務書類の作成、登記手続きなどのバックアップをさせていただきます。
146	経営戦略・経営革新・事業計画 ﾏｰｹﾃｨﾝｸﾞ・販売促進、生産管理･現場改善 営業･販路開拓、ｻｰﾋﾞｽ･接客、海外取引･国際化 web･IT活用、ﾃﾞｻﾞｲﾝ・ﾊﾟｯｹｰｼﾞ、事業再生 店舗設計･内外装、技術開発・製品開発	三科　公孝	専門コンサルタント	製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業 農業・漁業	企業の支援では、船井流経営法をベースに、時流に合わせてアップデートしたノウハウによる支援は、わかりやすく楽しいと評判です。経営戦略見直し、企業ブランディング、マーケティング活用、SNSをはじめとしたネット戦略、販路開拓、海外展開などを併せて実施し企業の活性化を実現します。地域資源活用・6次産業化・農商工連携・地域ブランディングは、各地でプロジェクトや塾を実施しております。これまでに、京都府与謝野町商工会、京都府福知山市商工会、長野県木曽町商工会をはじめ木曽郡5商工会、茨城県阿見町商工会、北海道池田町商工会、神奈川県二宮町商工会で実施。商工会以外では埼玉県秩父市雇用創造協議会、山梨県上野原市雇用創造協議会、埼玉県加須市雇用創造協議会、山梨県北杜市雇用創造協議会などで実施しております。商工会、商工会議所、法人会、中小企業団体中央会、金融機関を中心に、講演会講師を年間約100回お受けいたしております。
147	経営戦略・経営革新・事業計画 ﾏｰｹﾃｨﾝｸﾞ・販売促進、事業再生 営業･販路開拓、web･IT活用 生産管理・現場改善、事業承継 海外取引・国際化、インバウンド支援	齊藤　光介	中小企業診断士	全業種	サウジアラビアでの大学講師（日本語講師）、建設業系セミナー運営会社での教育コンテンツ企画・制作職などを経て、2012年に中小企業診断士登録。 2013年より地域金融機関で経営支援専担職員を務め、2018年独立。 〇元地域金融機関の経営支援専担職員として：取引先企業様からの経営相談に、５年間で延べ300回以上応需。20社以上の各種事業計画策定を支援。 自機関の営業職員に対し「事業性評価」の取り組み方、お取引先の事業理解の手法等を指導。金融機関在職経験に基づき、金融機関との良好な関係構築・強化に役立つような事業計画策定をサポート致します。 〇中東・イスラム圏を知る中小企業診断士として：2006～08年に大学講師としてサウジアラビアに滞在。その時の経験に根差したイスラム圏の社会事情や、所謂「ハラール対応」等に関する勉強会、セミナーの講師も務めております。2017年に中小機構主催「認定支援機関向け海外展開支援研修」全５コースを修了。海外展開／インバウンドに一から取り組みたい事業者様に、親身になってご相談に応じます。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
148	マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 デザイン・パッケージ	本多　宏一		建設業 製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	私は、高等学校卒業後、バンド活動をしているさなかにライブのチラシやデモテープのジャケットデザインなどを手がけるようになり、本格的にデザイナーとして生計を立てていこうと銀座に所在するデザイン事務所に就職しました。そこでイラストレーターやフォトショップなどの操作を学び、その後、不動産、スーパーなど様々な業態のチラシやポスターなどのデザインを制作してきました。2016年に独立し、寄居町商工会に加入後、埼玉県のエキスパートバンクに登録していただき、補助金を活用した専門化派遣により上記のような実績を積み重ねてきております。得意分野としましては、飲食店、理容室などサービス業のチラシ制作、工業企業の自社ＰＲ動画や展示会などにおける出展企業ＰＲ動画の作製です。また、平成28年には経営革新計画にも承認されており、今年度ドローンを活用した新事業の展開で2回目の承認に向けて計画書を作成しております。起業間もないですが、商工会青年部では副部長を勤めさせていただいており、地域貢献にも積極的に参加させていただいており、今後も地域に根ざした企業として活躍させていただきたく存じます。
149	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進	天野　貴代	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業 サービス業	経験年数は浅いですが、経営革新計画に関しては様々な業界(14件)に携わらせて頂きました。小規模事業者持続化補助金やものづくり補助金などの経営相談を含めますと、数多くの事業者と関わらせて頂いております。また、セミナー講師としては、昨年、創業支援、小規模持続化補助金、組織のコミュニケーション、企業戦略についてなど、経験をさせて頂きました。過去、20年に渡り、学習障害児の家庭教師を行った経験から、傾聴し、事業者の方が納得されるよう根気よく様々な角度かご提案させて頂くこと、事業者の方が自立的に自社の良さを引き出せるような、そういった支援を心がけております。
150	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発・製品開発 生産管理・現場改善 環境 ＩＳＯ	山本　幹夫	技術士	製造業	私の技術の専門分野は三十数年間従事した磁性材料の材料開発や製造技術に関わるものですが、この分野は大変裾野が広く、多くの技術の集積として成立っています。たとえば、材料面では酸化物の粉末から樹脂との複合材料まで含むので、これらの材料を製品の形に成形するには、製品に合わせて乾式成形・湿式成形・射出成形・押出成形など様々な成形技術が関係します。これら成形技術には金型の知識は不可分ですし、成形体は次工程で焼結という熱処理技術が必要となります。熱処理後の製品はダイヤモンド砥石で精密加工され完成します。私はこのようなものづくりの現場で、材料開発、新製造技術の導入、生産性向上、原価低減、品質管理、安全管理など様々な技術を経験してきました。過去10年間は、国が進めるものづくりに関わる補助事業の管理監督と支援を行う仕事に携わってきました。担当した企業の分野は様々でしたが、それらに対応できたのは技術のデパートのようなものづくりの現場を経験したことがよかったと自負しています。個々の技術の深耕は、主には夫々の分野のプロである各企業の仕事ですが、補助金制度を使って一歩先を行くことを計画している企業には、まずは補助金にたどり着き、それを上手く運用することが重要です。それには制度をよく理解し、事業管理のストレス出来るだけ少なくし開発業務に集中することが肝要です。私のこれまで経験したことがお役に立てればと思っています。
151	デザイン・パッケージ	横山　典子		卸売業・小売業	２０年以上に渡り小規模事業者様・中小企業様の広告宣伝、商品ロゴ、商品企画、パッケージ、商品陳列や展示会ブースなどのデザインを手がけています。婦人服販売員、副店長を計３年、ネットショップ運営を１年ほど経験し、小売業における現場でのPOPや陳列の見せ方の違いに、ホームページなどビジュアルや文章による売り上げの変化を肌で感じてきました。小売業の経験から「あきんど」的なデザイン思考×また女性の視点を活かした「消費者目線」でのデザイン提案を行っております。得意とするご支援は、ブランディングによる売上拡大です。手がけた業種は多岐にわたり、サービス業、小売業、美容、医療、福祉、製造業、飲食業など多岐に渡りご支援させていただいています。具体例として、（株）ウイングベル様の美容系商品パッケージ（２点）では、リニューアル後の売上が、それぞれ２００％、３００％となっております。またilly Cafeの店舗ディスプレイ、店内グラフィックリニューアル後の売上は１５０％となりました。行田観光物産会様「麦乃王」のご支援では、販売開始後２ヶ月ほどで初回分がほぼ完売いたしました。（株）はせがわ農園様では、CIなどのブランド化から商品、宣伝全般ご支援させていただきましたが、デザインでの差別化・高付加価値化を図り、またブランディングによる知名度の上昇により、より高価格での販売が可能になり、売上拡大に繋がっています。
152	知的所有権(特許、商標、意匠)	江森　健二	弁理士	建設業 製造業 医療・福祉業 サービス業 その他[化学、物理、電気等]	外資系化学企業の研究開発部において、発明者として開発業務を経験するとともに、知的財産部において、特許部員として権利化業務や契約業務に長らく携わりました。したがって、発明者の立場での経験および特許部員としての立場での経験、さらには、外国業務遂行の経験をいかし、違いの分かる弁理士になるべく、弁理士資格を取得した経緯がございます。 また、事務所開設以来、お客様は大手企業のみならず、官公庁、中小企業、から個人発明家に至るまでの多様なご要望に幅広くお応えしてきました。これからも、お客様に十分にご満足いただけるよう、仕事にこだわり、かつ、初心を忘れることなく、日々努力していきたいと考えております。
153	マーケティング・販売促進 サービス・接客 デザイン・パッケージ 技術術開発・製品開発、生産管理・現場改善、 知的所有権(特許、商標、意匠)、環境	タカコ　ナカムラ		製造業 飲食店・宿泊業	近年、オーガニックや安全・安心をテーマにした飲食店への業態転換の相談が増えている中、一般食材　からオーガニックの食材に転換するノウハウ、メニューの提案を行なっています。具体的には、どのように取り入れ、かつ、原材料が高くなる部分を、どのように価格に付加価値をつけていくかがポイントとなるため、単にメニューの提案だけではなく、店全体のコンセプト作りの提案もして　おります。さらに、現在では、パッケージやデザイン性もオーガニックのコンセプトに沿った素材での　　企画、提案もしております。 ２０１８年５月にオーガニック認証検査官の資格セミナーを受講し、「オーガニック認証」を取得した　加工食品業者へのアドバイスも可能となりました。 さらに、２０２０年に向けては、「オーガニックレストラン認証」取得に向けての指導も行なっております。 ２０２０年に向けては、ベジタリアンやハラルフードの取り入れ方への関心も高く、飲食店向けにセミナーの開催も引き受けております。（実績：２０１６年みなかみ町観光局主催にて開催）
154	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 サービス・接客、Ｗｅｂ・ＩＴ活用 技術開発・製品開発、生産管理・現場改善 事業再生、IoT/IT/WEB導入・運用	長戸　美樹	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業 飲食店 サービス業 学習支援業 、理美容業	「経営とITの橋渡し」役であるITコーディネータと、中小企業のホームドクターである中小企業診断士のダブル資格をもち、ITを活用した事業運営の伴走型支援を得意としています。特に、2017年よりスマートものづくり応援隊指導者（さいたま市産業創造財団）となり、関東地域を中心に「IoTを身近に設置するためのプロジェクト」を進めています。2018年からは、軽減税率補助金・IT導入補助金を利用した店舗レジ・キャッシュレス対応の支援も進めています。 IT活用×事業計画策定　により、真の意味で会社の生産性を向上させ、（１）従業員の働き方改革、（２）お客様満足度向上の実践、（３）経営者にとっての商売繁盛を三つ巴で実現するための支援をしてまいります。 会社員時代は服飾雑貨・アパレル等に勤務しており、ファッションビジネス・ライフスタイルビジネスについては「川上（原材料・製造）～川中（卸売）～川下（小売）」までの企画・生産・販売工程までのすべての業務支援が可能です。
155	Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術 技術開発・製品開発	稲光　政司	技術士	製造業	[業務改善と合理化]１）図面管理システム：図面管理システムを構築・運用し、図面管理に起因する不具合を撲滅した。出荷製品や部品が社内図面と正しく一致しない場合、その後の保守作業や部品交換において重大な不具合を起こし、仕損費用の発生と顧客の信用失墜につながる。この図面管理システムを導入した結果、不具合を未然に防止し、顧客の信頼を維持することができた。さらに、図面番号の採番から保管までを電子書庫として運用し、設計者の負担を減らし無駄をなくした結果、設計の生産性が向上した。　　２）利益の見える化：年間予算の検討段階で、年間の売上と変動費、固定費の予測を立て、それらをソフトウェア一上で連動させ利益の見える化を行った。これにより、利益に影響する要因を発見することができ、具体的な方策を立てて実施した結果、利益目標を達成することができた。このように、管理会計の手法をソフトウェア一上で運用すれば、常に利益の着地点を確認しながら売上と変動費、固定費をコントロールすることができる。　　３）知識とノウハウのデータベース：不具合とクレームに関する要因分析と再発防止をデータベース化し、設計の初期段階で利用することで、不具合とクレームの未然防止に役立てることができる
156	外国語対応支援	赤井　由紀子	専門コンサルタント	英語、教育関連	英語の翻訳業務、及び訪日外国人観光客への接客対応、英会話企業研修等を企業や店舗の規模やニーズに合わせ、きめ細やかな対応をご提案 教育コンサルタント22年の実績（高校受験対策、英検、TOEIC対策）

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
157	経営戦略・経営革新・事業計画 会計、財務管理、税務 企業への管理会計の導入及び従業員への研修教育	栗原　正幸	専門コンサルタント	建設業 製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	① 中小企業経営者がビジョンをもち、将来を描き、それに向かって数値計画、行動計画を策定し、それを実現できるよう支援しています。時には励まし、時には一緒に悩み、時には一緒に汗をかきサポートしています。 ② 中小企業の幹部・管理職が、社長のマネジメントを手伝えるようになっていただけるよう研修を通してサポートさせていただいています。 ③ 製造現場の管理職、飲食店の管理職、美容室の管理職、建設業の管理職に管理会計知識の習得をしていただき、業績管理をしていただくことで、会社の業績向上を支援しています。現場のみなさんが自信をつけて、能力を発揮できるようにサポートしています。 ④ 趣味でスキーのインストラクターを２５年行ってきました。その中で、「人の能力」・「やる気」を引き出し、上達してもらうためにはどうすれば良いのかを学び、それをビジネスの現場で応用しています。 ⑤ 相手に合わせて、できる限り難しい言葉を使わずに理解していただけるよう対応させていただきます。
158	経営戦略・経営革新・事業計画 生産管理・現場改善	飯山知之		製造業	製造業に関して、３０年以上一貫して経験してきました。製造業に関しての技術、図面、品質管理、ＩＳＯ、工程改善、マネージメントを経験してきました。今まで、メーカーの改善活動として３０～５０社実施しています。海外工場の改善活動としてポーランド、中国、インドでの実績があります。分野は、食品機器（ハサップ等）、自動車部品、機械加工、電子部品、成形、塗装でほぼ分野をモーラしています。
159	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 事業承継	廣野　希	中小企業診断士		不動産、保険会社での営業・マーケティング業務経験から、現在は中小企業診断士として、経営革新等を含む事業計画策定支援、および販売促進・営業を含めた実行支援を行っております。【活動実績（2018年度）】 ＜事業計画作成支援＞・経営革新計画作成支援　・先端設備等導入計画作成支援　・ものづくり・商業・サービス生産性向上促進補助金申請書作成支援　・小規模企業持続化補助金作成支援　・事業承継補助金（Ｉ型：経営者交代タイプ）申請書作成支援 ＜セミナー＞・「小規模事業者持続化補助金申請書の書き方とポイント」/(公財)横浜企業経営支援財団F-SUSよこはま　・「自分のセールスポイントを分析して知ろう」、「初めての会社リーフレットの作り方」、「マーケティングの基礎①・②」/株式会社町田新産業創造センター　他
160	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 技術開発、製品開発	木下 裕美	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	・商店街の業種に対して、ソフト事業の分野について指導実績があり、 主に補助金の活用支援が専門である。 ・製造業の業種に対して、試作開発の分野について指導実績があり、 主に補助金の活用支援が専門である。
162	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 生産管理・現場改善	青木 一生	中小企業診断士	飲食店・宿泊業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業 サービス業	【中小企業支援】●製造業の施策活用、現場改善支援　●医院の施策活用、IT活用支援 【創業】●事業計画策定支援　●店舗立地選定支援　●クラウド会計ソフトの導入支援 ●融資支援　●IT活用支援 【地域づくり支援/人づくり支援】●新人中小企業診断士向けイベント開催　●CKI活動の推進　●NPO法人カタリバでの高校生向けキャリア学習プログラムの提供
163	経営戦略・経営革新・事業計画 サービス・接客 営業・販路開拓	佐々木 綾子		飲食店・宿泊業	＜得意分野＞ 料理のジャンルは、伊・仏料理を主軸にスイーツや簡単な和食・中華など様々対応可能です。 ・華やかな見た目の、今までにない商品開発や料理 ・日本茶をいかした料理・スイーツ（ペアリング等） ・SDGsを意識したお取組みや、企業さまのサステナビリティをアピールする企画又はPR
164	技術開発、製品開発	福田 信夫		飲食店・宿泊業	○市民講座，公共団体，高等学校などでの料理教室の講師及び商品開発 ○食育インストラクターとして親子を対象に毎年食育教室を実施 ○介護食指導員として毎年介護食士3級認定講座を実施
165	Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術、ＩＳＯ 商店街・地域活性化、 キャッシュレス（電子決済）推進 プライバシーマーク、IT戦略	上原　正	専門コンサルタント	卸売業・小売業 サービス業 商店街等商工団体 IT関連業、広告業 旅行業	☆街づくり・商店街振興関連　○杉並区商店会連合会：ｷｬｯｼｭﾚｽ推進・ｾﾐﾅｰ講師／商店・商店街IT化推進／IT・ｾｷｭﾘﾃｨｾﾐﾅｰ講師　○杉並区高円寺ﾊﾟﾙ商店街振興組合：ｷｬｯｼｭﾚｽ推進・ｾﾐﾅｰ講師／HP管理教育の実施／商店・商店街IT化推進／商店街事務所、IT環境整備管理　○東京高円寺阿波おどり振興協会： 東京高円寺阿波おどり開催におけるIT連携の推進、ITｻﾎﾟｰﾄ顧問　○西武信用金庫：西武信用金庫専門家として商店のｷｬｯｼｭﾚｽ導入指導、レジ連携会計管理システム導入指導、ｷｬｯｼｭﾚｽｾﾐﾅｰ講師 ☆中小企業IT活用支援　○埼玉県中小企業振興公社専門家：県内企業のIT導入ﾏｽﾀﾞﾝﾄﾞｼｽﾃﾑ構築支援・県内企業の業務効率化、IT導入支援　○日本商工会議所「東日本大震災復興 ﾋﾞｼﾞﾈｽ支援ﾌｫｰﾗﾑ」（仙台）相談員水産加工業組合、Web活用支援　丸東京都中小企業振興公社支援専門家派遣　理美容品卸、ｴｽﾃ事業者の情報化・ＩＴ活用支援顧問契約で継続中　○経済産業省の施策のJ-SaaSのセミナーを開催。 ☆ﾌﾟﾗｲﾊﾞｼｰﾏｰｸ関連　○日本データ通信協会にてﾌﾟﾗｲﾊﾞｼｰﾏｰｸ審査員　○企業のﾌﾟﾗｲﾊﾞｼｰﾏｰｸ認証取得、ISMS認証取得支援の実施。実績20社　○千葉県産業振興ｾﾝﾀｰ専門家として、ﾌﾟﾗｲﾊﾞｼｰﾏｰｸ認証取得支援の実施　○ﾐﾗﾅﾎﾞ専門家として、ﾌﾟﾗｲﾊﾞｼｰﾏｰｸ認証取得支援の実施。
166	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓	飯田　順	中小企業診断士	建設業、製造業 運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	１．　東京都足立区経営相談員（2009年4月～2014年3月） 足立区内の事業者（5年間で1,000者以上）を対象とした経営相談や事業計画作成サポートなどを担当した。創業を支援した区内の企業（ネット英会話サービス）が、従業員3人から10年後には従業員100人を超える企業に成長するなどの実績がある。 ２．千葉県よろず支援拠点コーディネーター（2014年8月～2019年3月） 千葉県内の事業者および創業者（1,000者以上）を対象に、経営相談やセミナー講師、事業計画作成サポートなどを担当した。経営革新支援を行った企業（鮮魚卸売・小売業）が、売上を5億円から10億円に伸ばすなどの実績がある。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
167	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 技術開発、製品開発 事業承継 事業再生	濵松　一弘	中小企業診断士	製造業 運輸業 卸売業・小売業	これまでの経験から以下３点の方針で企業様の支援を心がけています。 １．　業況が良いときこそ革新に取組み、窮境に陥らぬよう支援します ２．　時代が変化してもお客様を中心とした事業展開が出来るよう支援します ３．　押しつけではなく経営者の求めていることを聴いた上で支援します
168	会社設立・創業 営業・販路開拓 サービス・接客	小川　良佳	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	中小、小規模事業者向けの販売促進提案をメイン業務とする。販売業、卸、サービス、製造業など業界は多岐に渡る。登録している専門家活動、埼玉県よろず支援拠点コーディネーター、埼玉りそな銀行専門家、埼玉県商工会連合会専門家等においても主に販売促進、複数社の連携の商品開発に携わり、新ルートへの拡販、輸出への展開等の実績がある。株式会社インポリュート究を設立、実際の商業施設での催事委託販売、コンサルティングを行っている。製造業のマッチング・情報発信を行う一般社団法人、絵画に関するマッチング・地域活動を行うNPO団体も理事として団体も設立、活動中である。中小企業診断士向けの理論研修はじめ、施策に関するセミナー、Eラーニング講義も担当し、施策も活用自体も推進している。
169	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善、 知的所有権、人事・労務管理 事業承継、事業再生、環境、ＩＳＯ	鈴木　孝	技術士	製造業	●工場長のサポート：製品ライフサイクルの短期化等に対応するため、より一層のスピード感をもって新たな価値を持つ製品、サービスを提供することが求められている今、工場長の経験を持つ技術士がチームメンバーの一人として、技術課題に真摯に向き合い、中小企業を中心とする皆様の発展に貢献します。　●統計的工程管理：国内製造メーカーが世界的に大きな存在感を発揮しているのが高付加価値分野です。しかし，原料の不確かさ，プロセスの不確かさにより製品品質にばらつきが生じるケースがあります。統計学的管理手法を用いた強靭なインフラを整備し、SPCをコアツールに不適合の未然防止、工程の最適化、日常業務の効率化をサポートします。　●静電気事故の未然防止：静電気事故を撲滅し，全ての人のための安全・安心な労働環境を促進し，持続的，包摂的かつ持続可能な経済成長，生産的なディーセント・ワーク（働きがいのある人間らしい仕事）を支援いたします。　●廃棄物，廃棄物費用の削減：廃棄物は資源です。企業命題であるコスト削減。コスト削減をしようとするとリスクが高まります。このトレードオフの関係を、化学の知識をもって地球を支えるエネルギーに転換させることが可能です。
170	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 デザイン・パッケージ	石田　紀彦	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	「現役のプロカメラマン兼中小企業診断士」という特異性があります。この特性を活かし「事業コンセプトから最終アウトプットの写真までを一貫させる」ことが自分の仕事だと思っています。そのため、経営者ヒアリングで経営者の想いや事業コンセプトを引き出し、企業の価値を正しく抽出することを重視しています。診断士の知識で事業コンセプトをまず整理してあげて、カメラマンの知識でそれを表現するというスキームで、中小企業の売上向上に寄与しています。埼玉県の支援実績では、上記「2018年12月」に記載させていただいた、天井の宅配事門の飲食業のご支援で実績があります。小規模事業者持続化補助金のプロモーション部分を請け負う形で支援させていただきましたが、私が行った施策のおもなものは以下となります。　(1)売上・粗利分析：Excelで売上（A～C），粗利（a～c）を整理し，マトリックスにした表を店長とともに作成　(2)インターネットアンケート調査：お店側の視点ではなく，消費者側が何を考えているかを調査し、数値化　(3)GIS分析：本店付近の丁目ごとの世帯収入や世帯校正を分析し、丁目毎にDM郵送やポスティングを行った　(4)撮影&チラシ作成：上記(1)『売上・粗利分析』で利益が高いことが明らかになったAaの商品やCaの商品を主に撮影し、(2)インターネットアンケート調査の結果に基づいた内容でチラシのトップに使用。それらを(3)GIS分析で富裕層の多い丁目にポスティングすることにより前年比80～90%の売上を、前年比100%超えに転換させた。
171	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 生産管理、現場改善 海外取引・国際化、環境、ＩＳＯ 品質管理、ＴＰＭ、ＢＣＰ	海老沼　彰	中小企業診断士	製造業 貿易	大手化学会社にて金属、セラミックス、LEDの開発、製造、品質管理、事業戦略に携わりました。　1）主に鉄鋼用合金鉄、アルミ合金、セラミックスの製品開発、製造工程改善ならびに品質管理に携わり、工場勤務を経験しています。品質管理については、某協会の「標準化と品質管理セミナー」の講習担当講師を約15年間務めましたので、現場データの取扱は経験豊富です。　2）LED関連では、品質保証に取組み、1996年他社に先駆けてのISO9001認証取得を実現しました。自身も品質マネジメントシステム審査員の資格を取得しました。（現在は返上しました）　3）海外対応では、南アフリカに通算で5年半、現地責任者として技術指導の経験があります。また、海外での会社設立では中国、ベトナムなど4社に関わりました。　4）2000年以降は、マネジメントとして事業戦略、海外戦略の立案と実行、新製品開発に携わりました。　5）直近の4年半は、貿易会社にて金属、セラミックスなどの輸出入業務に携わりました。　製造工場の運営に関わる業務については、環境・安全を含め全て経験しており、マネジメントとしての経験もありますので、製造業を中心とした問題解決・課題達成、事業拡大にお役に立てればと考えております。(2008年、秩父商工会議所の異業種交流会にて、植物育成用LED開発への出会いがあり事業化につながった経験があります)
172	経営戦略・経営革新・事業計画 Ｗｅｂ・ＩＴ活用 ＩＴ技術	高橋　信	中小企業診断士 情報処理技術者	製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	システムインテグレーターにて業務システムの開発・運営に従事、その後中小企業診断士の資格を取得して独立しています。現在は、ICT活用を中心として、中小企業の経営支援を行なっています。集客力向上に向けたホームページ・SNSの活用、生産性向上に向けた生産・在庫管理システムの導入や現場改善、ロボット導入による自動化、POSレジや会計ソフトの導入など、事業活動に必要なICT活用を全般的にご支援しています。ホームページの効果的な運営、クラウドサービスによる生産性向上などのテーマでセミナーの実績もあり、大学院の非常勤講師として経営支援の指導も行っております。
173	Ｗｅｂ・ＩＴ活用 デザイン・パッケージ	稲村　喜久		全業種	名刺や封筒、パンフレット、チラシといった印刷物の作成をメインに行っていることから、個人で起業を予定している方、起業間もない方が相談に来られることが多いです。起業時に必要な印刷物はもとより、今後必要となってくるであろう、看板・ホームページといった媒体のご相談も多いです。実績のひとつとしては、弊社が再製作したホームページにて販路が一気に拡大した中古車販売店もあります。前職を含め、様々な業種を手掛けてまいりましたが、特に釣り業界、自動車関係のクライアントの比率が高くなっています。 　幕張メッセや東京ビッグサイトにおける展示会に使用するポスター・パネルの製作など数多く手掛けております。デジタルカメラが主流となる以前の銀塩写真時代からカメラマンとして従事していた経験もあるので、カタログやメニューの製作に必要となる商品写真の撮影も可能です。 前職ではチーフデザイナーとしてデザインオペレーターの統括をしていたので、デザイン作成のノウハウをはじめ30年ほど印刷業界に従事していたので、印刷物全般の製作に関わる数々のノウハウを解説・指導することもできます。平成29年8月経営革新計画承認。
174	人事・労務管理 農地転用許可・建設業許可 開発許可・産業廃棄物許可申請	川部　征	行政書士 社会保険労務士	全業種	行政書士業務においては太陽光発電、自己用住宅や医院等の業務用地農地転用許可・開発許可申請や地元企業の建設業許可・産業廃棄物許可申請等を中心に、社会保険労務士業務（特定社会保険労務士）においては労務管理・社会保険労働保険申請を両業務共に14年行っている。 依頼としては個人は元より、農地転用・開発許可業務を行っている関係上、建設会社・不動産会社からの依頼も多数ある。 珍しいところでは墓地の拡張が3件ほどある。貸金業務取扱主任者の資格もあるが活用せず。
175	デザイン・パッケージ	金子　真未		卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	【WORK】東急グループの運営するホステル事業。働く男性メインの客層でしたが、女性一人旅やファミリー向けの事業展開を目指す中で、サイトのデザインもリニューアルすることとなり、「女性も馴染みやすい」デザインで再構築。見業だけのお洒落さではなく、どうしたら女性が泊まりたくなるか、予約へ進んでいただけるかを検討し、サイト内容のご提案もさせていただきました。結果、客層の幅も広がり、社内の女性スタッフにも好評だったとお話しを伺いました。 【ABOUT】デザインには『目的を形にする力』があります。その力によって、「人の目的（＝こうなったらいいな、と思うこと）を達成させるサポーターのような存在」になりたいと思い、事業を設立いたしました。 得意分野は特にありません。幅広いジャンルのデザインに携わらせていただいております。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
176	人事・労務管理	折茂　和好	行政書士 社会保険労務士	全業種	社会保険労務士として企業の人事労務管理、社会保険手続きなどの専門的相談に応じます。 行政書士として許認可に関する相談に応じます。 定年社員の年金説明会等では、年金相談員の実績から具体的な相談に応じます。 企業役員の経験から、会社経営を考えたアドバイスを心掛けます。
177	人事・労務管理	角田　甚市	社会保険労務士	全業種	労務管理を中心に取り扱っています。最近では、働き方改革推進に伴う就業規則診断・変更手続きや、雇用関連の相談が多くなっています。 社会保険労務士事務所開業前、地方銀行に３２年間勤務していました。そのうち、中小企業融資１０年・住宅ローン１０年それぞれ担当したので、法人・個人融資の経験が十分あり、会社経営者・従業員の借入の悩みにも力を発揮できます。 公的資格・銀行業務検定等合格数の合計は２１になり、豊富な知識で中小企業等が抱える経営課題の解決支援を行います。
178	経営戦略・経営革新・事業計画 技術開発、製品開発 知的所有権(特許、商標、意匠)	小柳　直昭	技術士	製造業 その他	技術専門分野はコンクリート材料です。セメント会社に約30年間勤務し、コンクリート関連製品の開発に従事しました。この間、コンクリート製品製造会社に出向し、農業用水路及び河川用コンクリート製品の開発・製造・販売に従事しました。また、国土交通省外郭団体にも出向し、メーカーが開発した建設資材の公的認証業務に従事しました。この期間で、ものつくり全般に関するスキルを修得しました。また、特許３０件以上を出願しました。技術士は平成13年に取得しました。その後、建設資材関連の社員数約300人の中規模関連会社に約10年間勤務し、前半は建設資材の開発・製造・販売を実施しました。後半は経営層として営業・人事・総務・財務・経営企画等の会社業務全般を管掌し、この期間で会社経営の実務経験を積み、スキルを修得しました。現在は、社員数約50人の小企業に勤務しており、経営アドバイス及び人材教育を行っています。 製品開発の長年の実務経験を活かした支援を行いたいと思っています。併せて、大・中・小企業での勤務経験を踏まえ、経営面での支援も実施したいと思います。また、セメント・コンクリートに近似している瓦、土管、陶管、煉瓦、タイル等の窯業製品の支援にも興味があります。
179	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用、ＩＴ技術 事業再生、環境 ＩＳＯ（ＰＭＳ、ＩＳＭＳ）	小川　政明		建設業 卸売業・小売業	エネルギー事業とＩＴ経営支援に特化した独立系コンサルタントとして、現場参加型コンサルをモットーに、中小企業の再エネ事業展開のご支援や業務改善や経営戦略並びにＩＴ戦略の立案をお手伝いします。 エネルギー事業では、省エネ支援、再生可能エネルギーでは、太陽光発電やバイオマス発電の高圧規模のプラント建設を得意としています（実際の作業は指定ＥＰＣ企業が担当します） 特に、運転開始後の運営管理もコンサルとして請け負いますので、安心して事業展開が可能です。 ＩＴ経営では、現場主義をモットーに、業務棚卸・業務改善や改革・ＩＴ経営戦略の立案を行います。 ＩＴ経営の最大の課題は、トップと現場の従業員との意識のギャップです。このギャップを業務棚卸や改善作業を通じて、従業員に理解させる行動をとり、プロジェクト完了後には、従業員が自立して自ら考える人財を育成します。
180	マーケティング・販売促進 デザイン・パッケージ 技術開発、製品開発	中島　規之		製造業 サービス業	美術大学卒業後に自治体（埼玉県）職員になり、以降中小企業支援業務に従事してきました。 ① 意匠デザイン（婦人服・ｲﾝﾃﾘｱ関連の企画開発）・デザイン情報誌発刊 ②異分野・異業種連携グループの構築（５グループ結成、１５０社以上の経営者との交流） ③(公財)県産業振興公社、(公財)本庄早稲田国際ＲＰへの出向による地域産業振興の施策推進 （次世代自動車ｾﾝﾀｰ設立、産学連携支援ｾﾝﾀｰ・知財ｾﾝﾀｰの運営による人的ﾈｯﾄﾜｰｸの拡大） 上記の業務実績を生かし、2021年4月1日より「ＴＵＧＢＯＡＴ」を開業し中小企業経営者の水先案内人としての活動を行います。 【活動理念】 ■企業経営者に寄り添い、経営コンセプトの革新を支援　■人的ネットワークを活用し、課題解決につなげる　■企業支援活動をとおして地域社会に貢献する
181	人事・労務管理	新井　重雄	社会保険労務士 行政書士	全業種	昭和53年から、社労士、行政書士として歩んできました。 この間、バブル景気、リーマンショック、東北大震災など、山あり谷ありでしたが、貴重な経験でもありました。 多種多様な人事労務関連の経験を踏まえ、中小零細企業の労使紛争の未然防止や事業の発展に寄与できるものと思います。
182	経営戦略・経営革新・事業計画	東　正博	中小企業診断士	製造業 飲食店・宿泊業 サービス業	企業にとって沿革に載るような、本社移転や新工場建設を伴う新たな事業展開を経営革新計画の申請と社内及び金融機関への説明用の事業計画書を作成支援しています。 不動産会社様では、新規プロジェクト実行のための資金調達として複数の金融機関から合計数億円の資金調達を実現し、計画していた新規プロジェクトが実行できる環境を整える支援ができています。 サービス業では、技術サービス業として研究所を兼ねた本社社屋の建設について、建設の目的と将来の事業展開を社内外に説明する事業計画書を作成し、複数の金融機関から合計数億円の資金調達を実現し、工場建設に着手した。 製造業では、社歴の長い会社であり問題が山積している。７つの項目にまとめてそれぞれどうしていくかを社内に対して説明するための５ヵ年計画を作成した。その後、各項目に関する部署のリーダーを中心とした実行チームを編成し、部分最適にならず全体が調和のとれた革新を遂げるようにモニタリングとして関わっている。 以上のように、絵にかいた餅で終わらず、資金調達を伴う投資、プロジェクトの実行支援を業種問わず支援をしている。
183	人事・労務管理 会社設立・創業 会計、財務管理、税務	新井　弘貴	税理士	建設業、製造業、運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業 サービス業	【方針】 単に書類をまとめて納付税額を計算するだけではなく、期中で税額控除などの方向性を検討しながら顧問先と打合せを重ねて業務を進めます。 個人事業者の方が法人成りを検討した場合に、税務を中心とした企業活動全体のシミュレーションはお任せください。 また、経理初心者の方がスムーズに事務作業を行えるようクラウドサービスや表計算ソフトを利用した効率化を踏まえた経理指導、これまでの手書きでの経理作業・帳簿記入からの転換、自計化へ向けた経理指導も対応可能です。 【ＰＲ】 ①効率化を踏まえた経理指導②クラウド会計を利用した自計化支援③経営革新等支援機関としての事業計画
184	人事・労務管理	大石　聡一	社会保険労務士	建設業、製造業、運輸業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 医療・福祉業 サービス業	社会保険労務士として20年以上の経験があり、顧問先約200社の人事・労務相談や助成金の申請等を行っています。 業種にはこだわらず、幅広く相談に応じています。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
185	事業計画・補助金・創業融資 会社設立・その他（書類作成 オンラインマーケティング オンラインセミナー・ライティング 健康経営アドバイザー）	阿久津　和宏	行政書士	全業種	「創業者」と「社長」が本業に専念して事業発展するための必要な書類・手続き・助言等のサポートをしています。（小規模事業者に特化して21年の実績）社長の手取りを最大化するサポート、を使命とし、書類・手続き・助言等環境に合わせてサポートしています。 （経歴） 大学卒業後、セブンイレブンジャパンで、フランチャイズ加盟店の店舗経営指導員を10年間担当。（小規模事業者特化型の業務を2000年から継続しています）その後、大手生命保険会社の東京本社を経て、独立。
186	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 営業・販路開拓 海外取引・国際化	浅見　智彦	中小企業診断士		前職において取引先である重工メーカーの生産現場に入り、海外メーカーを伴い生産工程における不具合解決等の支援を実施し、工程改善方法等を海外メーカーと提案することで生産プロセスの改善等を支援致しました。また、重工メーカーからの依頼に基づき、複合材を始めとした航空部品製造に必要な資材の在庫・発注管理につき、重工メーカーの下請け中小企業にコンサルティングを実施して、適正に在庫管理できる体制を構築し、中小企業の原価低減に大きく貢献致しました。 更に日本の航空部品メーカーの海外展開に同行し、当該メーカーに代わって販促のためのプレゼンを海外メーカーに対して実施し、契約条件等も交渉するなど、海外展開を支援した経験がございます。 航空分野が専門でしたが、重機メーカーや精密部品メーカーとも取引があり、製造業全般に対応できると考えておりますので、是非よろしくお願い申し上げます。
187	技術開発、製品開発 生産管理、現場改善	佐藤　泰	技術士	製造業	「データサイエンスのスキルを用いて、最適解を導き出します。」をモットーとしております。データサイエンスは花形で成長株でもあります。私の強みは、統計学、品質工学、信頼性工学、多変量解析、機械学習の実務経験が豊富であり、IoTやAIはRaspberry Piにてシステムの構築を実践済みです。 「Raspberry Piで自作するIoTそしてAI」というテーマで、社外でもセミナーを実施いたしました。自信のあるところは、数理的手法を実務に活用する応用力で、いくつもの課題/問題の解決に効果をあげてきたことです。また、国家資格である技術士（経営工学部門　数理・情報）を取得したことで、国が技術コンサルタントとして遂行できる能力を有するものと認めて戴きました。さらに、技術士として技術士法（守秘義務など）を遵守する義務があり、信用度が高いものとなっております。日本技術士会にも所属し、Continuing Professional Development活動の一環として、講習会に参加し、継続学習や自己研鑽に努めております。最近では、コンピュータ専門学校の非常勤講師を務めており、IT業界志望の学生の教育、育成に尽力しております。会社員時代から若手エンジニアの技術教育を実践しており、人財の成長に喜びと達成感が得られる貴重な経験を積ませて戴きました。これらの経験を貴社の発展のために貢献したいと考えております。
188	マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用、ＩＴ技術 デザイン・パッケージ	馬橋　明里		サービス業	[HP作成]自分で作れるHP「ペライチ」の指導が可能です。見栄え良く映像に残るHP、ランディングページ、イベントの案内ページが、PC苦手な方でも作れるようになります。ペライチ認定サポーターとして責任持ってご指導に当っています。[SNS活用]自身も販促のためにブログ、HP、SNSを活用しています。本メディアへの動線としての活用をおすすめしています。SNSだけで完結することはおすすめしてはいません。インスタ活用例をまねしてフォロワーを増やしているお客様あり。[PCレッスン]現代では発信が不可欠ですが、ある程度以上のPCを使える力がないと発信ができません。マンツーマンで各種レッスン（Zoom等）をして、オンライン講座を開催しているクライアント多数です。[マーケティング]WEBマーケティングのコンサルティング。自己流で失敗している方に、効果的な方法をお伝えいたします。
189	会計、財務管理、税務	吉田　福一	税理士	建設業、製造業、 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	１．熊谷商工会議所税務相談員を４年経験（平成30年４月～令和３年３月） ２．国税局・税務署勤務で得た知識を活かしたい（所得税・相続税・法人税及び消費税（インボイス制度を含む））
190	会計、財務管理、税務 海外取引・国際化 事業承継	安原　宣彦	税理士	建設業、製造業、 運輸業 卸売業・小売業	個人事業者から中小法人・大規模法人まで、国税の職場における三十年余の経験を基に、税理士業務を行っています。 また、ファイナンシャルプランナー（ＣＦＰ）資格も有しており、相続及び不動産譲渡などの相談もお受けしています。
191	経営戦略・経営革新・事業計画 知的所有権(特許、商標、意匠) 法務、事業承継	桜田　賢	中小企業診断士 弁理士	製造業	前職で特許・商標に関する知財業務を20年間担当した。弁理士・中小企業診断士として独立後、経営に資する知財のあり方を目指し、中小企業の経営支援を実施してきた。また、経営革新計画に関しては、県職員として、その承認業務にも従事したことがある。
192	Ｗｅｂ・ＩＴ活用、ＩＴ技術 技術開発、製品開発	小此木　郁夫	情報技術処理者	金融業、ＩＴ業	【１．要件定義フェーズの支援】ITコーディネータ(ITC)の資格を有しており、社内ITCとしてお客様の経営者ヒヤリングから現状課題整理、解決策検討、システム化提案等を長年実施してきました。本事業が主とする業種とは異なりますが、ITCのプロセスは汎用的なものであり、業種や規模に関係なく活用できると思います。また近年は、流通業のお客様が金融業に進出したり、金融業と提携したりしていることもあり、小売業についても基本的な知識を有しています。 【２．構築フェーズの支援】PMPの資格を有しており、システム開発フェーズにおいてもプロマネやプロマネ支援等を実施することが可能です。大規模な基幹系の再構築から、小規模なWebの改修まで大小様々なシステム構築経験を有しています。 【３．保守フェーズの支援】公認システム監査人の資格を有しており、システム監査の観点から、情報システムの信頼性、安全性、有効性等の点検および改善策の提案を行うことが可能です。
193	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業、Ｍ＆Ａ、事業承継 マーケティング・販売促進、 営業・販路拡大、Ｗｅｂ・ＩＴ活用 生産管理・現場改善	大竹　寛征	中小企業診断士	製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	２０年超の法人向け新規開拓営業の実績と経験は、事業者様へのご支援に必ずお役に立てるでしょう。ぜひ一度ご相談下さい。また、事業承継相談については過去２年間に１６０社の相談実績があります。顧問契約先の支援では、家族会議のファシリテーション業務なども２年におよんでいます。 【支援コンセプト】１０年先の事業継続（営業強化とＩＴ活用で中小企業の未来をつくる）第２の創業～経営革新～事業承継 【主要支援サービス】《事業承継支援》事業承継計画策定、新規事業、経営改善、Ｍ＆Ａ支援《営業強化支援》営業分析、営業体制・ツール整備、Ｗｅｂマーケティング《ＩＴ活用支援》決算早期化（クラウド会計導入）、「Ｋｉｎｔｏｎｅ」活用、ＩＴベンダー窓口支援

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
194	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業、事業承継 会計・財務管理・税務	根岸　太郎	税理士	建設業、製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	これまで約20年間、税務・会計の業界一筋で経験を積上げてまいりました。 法人・個人事業者を対象とした会計・決算申告業務、それに関連する経営コンサルティングを得意分野としています。 会計については、経理の社内化（自計化）を最も得意としていますが、顧客の状況に応じて経理代行も積極的に請け負っています。 とくに、事業を立ち上げたばかりの経営者に、安価にて、正しい経理と税務を提供して行くことを使命と考えています。
196	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業、Ｗｅｂ・ＩＴ活用 生産管理・現場改善 人事・労務管理、事業承継 会計・財務管理・税務	栗原　亮二	中小企業診断士	建設業 製造業 卸売業・小売業 医療・福祉業	私は中小企業診断士ですが、看護師として第一線経験も長く、特に医療。福祉業においては現場感覚を活かした財務分析～経営改善全般まで、幅広くサポートできるのが最大の特徴です。加えて、知識更新の基準が厳しい医業経営コンサルタントの資格も保有しており、常に新しい医療業界の事務的知識を融合しつつ、経営サポートをさせて頂きます。 また、創業・立ち上げから関わり続けた委員の事務長経験もあるので、実体験に基づいた、医療業界の新規開院・創業においても率直な助言も可能です。 尚、これから投資を御考えの医療機関様には、私は未だ認知が少ない「経営力向上計画」の申請サポートを薦めさせて頂いております。認可されることで受けられる税金の優遇はもちろんのこと、何より、多忙な医療従事者にとって事業計画を立案して経営課題を見つめ直すという機会を提供できることで、喜びの声を頂いている事業です。 私は医療に特化していますが、ビジネスの基礎については、大学院で技術経営を学びましたので、職種を問わず直面する、技術承継
197	会社設立・創業、営業・販路開拓 マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用、人事・労務管理 デザイン・パッケージ 会計・財務管理・税務	山内　正明		飲食店・宿泊業 サービス業	【マーケティング支援】〇売上が上がるHP制作、SNS集客（Facebook、Instagram、LINE@・動画） 成約につながるHP制作のノウハウ提供。簡易HP制作ツールでの制作実践指導。SNSは情報発信方法とFacebook広告からの集客提案。LINE@導入と集客ノウハウの提供。動画撮影・編集とYoutube登録（ビジネス活用） 【デザイン制作】店舗・会社・商品ロゴ、チラシ・パンフレット、クーポン、名刺等の制作ノウハウの提供及び制作代行。Word、EXCEL、PP,Photoshop、Illustrator使用。 【ITツール活用】クレジット決済、レジアプリ、コミュニケーションツール（chatwork）、シフト管理、予約管理システムの提案と導入支援。googleツールアナリティクス（HP分析）、googleドライブ（クラウドストレージ）、カレンダー、フォーム、マイビジネス、広告の活用と導入支援。
198	人事・労務管理 その他（メンタルヘルス）	金田　幸裕	社会保険労務士		企業での製造現場管理や人事部門の経験を活かし、現在の問題状況に応じた解決策をご提案、事業主様と一緒になって取り組むスタイルで参りました。人事制度や給与体系の構築、メンタルヘルス分野の経験を活かした人材の育成や組織作り、企業風土の改善支援等による職場での問題解決の実績があります。採用支援を通じまた社会保険や労働保険の仕組みや制度を使い、社員の定着率や能力向上に係る様々な支援をさせて頂きました。現在は製造業だけでなく運輸業や飲食業、農林水産業等、幅広くお仕事をさせて頂いております。
199	防災コンサルタント・BCP 防災減災・安全管理・組織管理	田中　章	行政書士	全業種 その他（消防関係）	1979年に東京消防庁へ入庁以来、40年以上勤務。レスキュー隊では数々の火災をはじめ救助事案を経験し、防災業務・組織管理・安全管理と専門知識を高め、消防におけるBCP（事業継続計画）作成に携わった。 埼玉県消防学校では6年間勤務し、消防職員の教育に携わり現在も外部講師として活躍している。退職以降、長年の経験を活かし、地域への防災減災ハザードマップやマイタイムラインの講演、企業への安全管理や組織管理・企業防災などを講演、行政へは街づくりのための防災アドバイスや議員研修会での防災減災の取り組み方等に取り組んでいる。 また、地域コミュニティFM（FM深谷）では毎月1回の防災番組を持っており1年以上出演し防災減災について話している。 今後においても、長年の災害経験や事例を交えた防災減災をはじめとする災害に対する備えや緊急事態に対するBCP（事業継続計画）を地域・企業・行政等に対し取り組んでいきたいと思う。
200	店舗設計、内外装	根岸　龍介	一級建築士	建設業、製造業 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 サービス業	店舗の内装設計を始め、建築設計、展示会の会場設計等の業務経歴を有しています。築年数の経った建物のリノベーションを得意としております。 特に、寄居町の「mujaqui」さんなどでは、空き店舗であった物件の調査から、内装計画、工事費用の概算見積り、設計・監理など企画段階から相談に対応させていただきました。 このように、テナント契約以前から物件調査の相談も承っております。 その他にも、展示会の会場構成のデザイン相談や、土地利用相談、既存建物の改装/建替えの事業収支計画の相談も承っております。
201	デザイン・パッケージ	宮下　麗			印刷業に関しては、実際に印刷機を回す以外はDTP全般のことを経験してきました。 きれいめでインパクトのあるグラフィクデザインでクライアントの思いを形にしています
202	マーケティング・販売促進 その他（スマホや一眼での 写真の撮り方、SNSでの活用）	前川　俊幸		全業種 技術職 （フォトグラファー）	雑誌の取材で様々な飲食店や小売商品、料理、店舗を撮影しています。 取材という特性上、限られた時間、限定的な場所で撮影することも多く光の選び方、写す角度。それらを瞬時に判断して撮影しています。 SNSが普及している現在。料理や店舗の写真は看板であり集客の要と言っても過言ではありません。そんな集客の見込める写真にお困りの飲食店や事業をされている方のお力になれればと思います。
203	経営戦略・経営革新・事業計画 会社設立・創業 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓	佐藤　真紀	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業 食品製造業・農業	小売店～食品卸売～食品製造業～農業、と食に関わる仕事に約２０年携わってきました。これを通じて、「市場に受け入れられる商品をつくる、売る」ということを常に考え、支援をさせていただいてきました。今までの食品流通、販路開拓、商品開発支援等の経験を活かし、食ビジネス全体を俯瞰しつつ、地域の活性化に貢献したいと思っています。【実績例】〇経営管理：目標売上高を設定して、資金繰りの改善。農業者への支援。特に夏場、生産している農産物の収入が無く、栽培中の人件費等の支出が多く、年間通しての売上高は順調であるが、この時期は資金繰りが課題であった。損益分岐点売上高に必要利益を加算して目標売上高を示し、加工品売上でカバーする、夏場に収益を上げられる農産物を等の行動計画を農業者とともに検討した。結果、夏場の資金繰りも解消できた。〇マーケティング戦略：地域資源を原料とした加工品の販売拡大に向けた商品の価値向上。農産物の未利用部分を有効活用できないかとドレッシングを作り、販売価格700円/本とした。決して買いやすい価格ではなかったが「価格は変えない」とのことだったので、価値を上げて買い手に認知理解させていくことにした。イベントなどの試食会で、アンケートをとるよう助言した。「食べたことのない味」「もう少し酸味がほしい」などから商品改良をして、販路開拓の際に活用できた。販路を広げるために、イベント出店、商談会、商品評価会への具体的な出品を促し、露出を多くするよう助言した。なお、発売当時は生産量1400本/年のところ、４年後には生産量1万本/年を超えた。

［令和5年12月21日現在］

No.	専門・得意分野	専門家氏名	資格・所属	専門業種	PR
204	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路開拓 製品開発	福田　裕子	中小企業診断士	製造業(食品製造) 卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	2015年に中小企業診断士登録、2016年から17年間、（公財）さいたま市産業創造財団の職員として、主に飲食業・食品製造業・農業など「食品関連」の創業・ブランディング・商品開発・販路開拓をお手伝いしてきました。これまで経営相談件数は1500件超、創業支援も300件以上担当しています。特に農商工連携については、2013年からさいたま市内で「さいたまヨーロッパ野菜研究会」を結成し、事務局として農家・種苗会社・レストラン・卸売業・小売業・食品メーカー等と連携し、１０年がかりでゼロから年間出荷額1億円の産地を作り上げた実績があります。 農業や食品製造業、飲食業などについては現場の実情を踏まえた上で、実現可能な計画策定や改善提案を行うことが得意です。経営計画策定や補助金獲得についても、事業再構築補助金の獲得支援において、応募サポート10件中８件が採択されるなど、多くのノウハウを持っています。
205	経営戦略・経営革新・事業計画 生産管理・現場改善 人事・労務管理 事業承継 ＩＳＯ	剱持　茂	中小企業診断士 社会保険労務士	建設業 製造業	・小規模事業者持続化補助金の支援では、採択へのストリー性を描きながら対応しています。コロナ禍の持続化補助金低感染型（第6回）では、生花店の移動販売「車」で申請にチャレンジし、採択された経緯があります。 【経営革新計画の事例】 ・経営革新計画の作成支援の中には、労務管理の改善を目的として、就業規則・雇用契約書・労働条件通知書・有給休暇の管理簿等の整備を行い、働き方改革への対応としてアクションプランに盛り込んでいます。「建設業」、「運送業」などは、労務環境の改善に時間がかかることから、働き方改革関連法の時間外労働の上限規制については、2024年まで施行が先延ばしされた経緯があります。今後、様々な改善のためのアクションを取らなくてはならない状況も想定されますので、微力ながら後押しできたら幸いです。
206	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 会計・財務管理・税務 事業承継	鴻上　まつよ	中小企業診断士	卸売業・小売業 飲食店・宿泊業	過去15年間に、小売業の経営革新計画作成支援、宿泊業等の小規模事業者持続化補助金および事業再構築補助金の事業計画書作成支援を14件行った。 女性消費者の視点で強みを発見し、企業コンセプト・店舗・商品 提案すること、アイデアを体系的に整理しデータを分析し、経営戦略を立案することを得意とする。 卸売業・小売業・飲食業・宿泊業に対し、事業計画（数値計画、行動計画）を策定し、組織づくりおよび販売促進策の実行を支援し、ＰＤＣＡ管理を行った結果、業績を回復させた。
207	Ｗｅｂ・ＩＴ活用・ＩＴ技術 ＩＳＯ・その他 （情報セキュリティコンプライアンス ・サイバー犯罪セキュリティ）	黒岩　高弘	情報処理安全確保支援士 ＩＳＯ准審査委員 情報処理技術者		元埼玉県警察本部情報管理部門に従事していた警察官であり、ICTや情報セキュリティのプロとして、最先端の業界で力試しのために辞職・独立しました。現在は情報処理安全確保支援士とISO准審査員資格を保有し、多くの企業のISMS取得支援をしております。 他方、ソフトウェア開発エンジニアとしての経歴が長く、またCEH認定（予定）により、ICTに関する開発・構築の支援から、情報セキュリティはコンプライアンスからICT技術、さらにはサイバー犯罪・ハッキング手法にまで幅広く知見をもち、多様なニーズにお応えできる資格と実績を有しています。特にご支援したお客様からは、単なる規定やルール化をするだけでなく、■現場経験から提案される開発チームに響くセキュリティ向上施策■技術的セキュリティ対策の具体的なサービスや手法の提案など、対象企業の規模や事情にマッチしたご支援にて、評価をいただいているところです。
208	経営戦略・経営革新・事業計画 人事、労務管理 その他（人材採用支援、定着活躍、 キャリアコンサルティング）	角張　康夫		製造業 卸売業・小売業 サービス業	人材採用コンサルティングと採用代行により、貴社の人材採用業務をハンズオンでご支援いたします。これまで３００社以上の中小企業経営者様をご支援しています。「ミスマッチのない人材採用」を信条としています。まずは貴社の課題を丁寧にお伺いし、貴社のニーズに合った魅力的な求人票を作成いたします。人材紹介ではありませんので、採用時の成功報酬はありません。キャリアコンサルタント（国家資格）として、既存社員の定着、活躍についても理論と経験に基づいたご支援をいたします。ご相談は無料ですので、お気軽にご連絡ください。
209	経営戦略・経営革新・事業計画 会社創立・創業、営業・販路開拓 マーケティング・販売促進 サービス・接客、Ｗｅｂ・ＩＴ活用 店舗設計、内外装	矢島　慎也	中小企業診断士	建設業 飲食店・宿泊業 サービス業	『自身の企業経営ノウハウを活かして、中小企業の実状に即した同じ目線での支援を』 ラーメン屋の経営(飲食サービス業)を8年間行った経験があります。その経験から店舗運営に必要不可欠な人材面での採用・育成のノウハウや、サービス面での接客力アップ・顧客満足度の向上・リピート率のアップなどの繁盛店へと導くノウハウを多数保有しております。また、大手外食チェーン店の有識者と商品開発に携わった経験やフランチャイズ化の経験もございます。よって、飲食店、宿泊業、サービス業などの中小企業に対して、実状に即した実現可能性の高い具体的アクションプランのご提案が可能であると考えます。その他業種を問わず、経営革新計画の策定支援や補助金申請代行、創業支援、財務診断書の作成、商工会・商工会議所でのアドバイザー業務など“現場主義”をポリシーとして掲げながら経営コンサルタントとして活動しております。
210	経営戦略・経営革新・事業計画 会社創立・創業、IT技術、ISO マーケティング・販売促進 Ｗｅｂ・ＩＴ活用、生産管理・現場改善 その他（情報システムの導入、システム構築）	齊藤　陽一	中小企業診断士		電機メーカーのグループ会社で約３０年にわたり、携帯電話・スマートフォンなどのモバイル事業に従事し、製品開発～生産～保守のシステム構築・管理業務を行ってきました。その後、グループ全体の品質に係わるコスト管理、システム障害や製品不具合などの品質問題の問題解決支援と品質人材の育成にも取り組みました。また、創業セミナーの講師（担当：SNS活用のマーケティング・起業手続き・人材育成など）、ものづくり補助金や事業再構築補助金の申請支援の他、補助金申請支援をしている中小企業診断士等を対象に事業計画書の作成指導を行い、約300社の事業計画書をレビューした実績もあります。 【得意領域】品質管理支援、新規事業・サービス開発支援、各種補助金申請支援、システム導入など【スキル】・電気機器などのものづくりに関する知識、特に、かんばん方式などトヨタ生産方式に関する知識・ISO9001をはじめとする品質マネジメントシステムに関する知識・QCストーリーを活用した問題解決力・情報システムの導入、システム構築に関する知識・中小企業診断士として、企業診断、経営戦略立案、事業計画策定 経営視点で問題解決、課題解決へ導くことができ、また 様々な業界のビジネスモデルに触れる機会が多く、客観的な論拠に基づく支援が可能です。
211	経営戦略・経営革新・事業計画 マーケティング・販売促進 営業・販路拡大 Ｗｅｂ・ＩＴ活用、ＩＴ技術	中村　守男	中小企業診断士	その他（ＩＴ企業）	中小企業診断士として、お客様の経営改善、販売力強化等、前職の経験を活かし、支援していきます。前職はIT企業のソリューション・スペシャリストとして、お客様の課題に対して解決策を提案・実施してきた。お客様の「あるべき姿」を検討し、問題解決のソリューションとして、仕組みの変更、システック化など幾つかの候補をベースに要件を定義し、具体的な解決策を実施する。IT化が得意分野であるが、お客様の状況によっては、仕組み/ビジネスモデルの変更等　解決策を実施。個々のお客様の状況や要望、あるべき姿をベースにコンサルティング活動を実施します。 前職においては、社内の課題解決を実践。課題：SW製品の新規顧客の獲得に向けて案件拡大の仕組みが必要。対応策：お客様対応のSW製品専用のインサイドセールスの導入と顧客関係管理DBの構築を行い、提案シナリオを作成し、お客様状況に合わせたソリューションの提案・案件創造を実施。結果：売上拡大への貢献をし、翌年以降、SWインサイドセールスの定着。